

+GF+

# Globeplus

乔治费歇尔（中国）  
员工内刊  
2021年第3期



## 2025战略之GF全新 价值观（之二）

### 学习关乎开放的心态 促成企业的持续精进

从GFMS钟祐良的团队故事  
看学习对企业员工的重要性

#### 集团要闻

GF成型方案摘得“EcoVadis”可持续发展银奖  
GF管路系统蝉联英特尔“首选质量供应商”奖

#### 员工观察

企业直播集结号

#### 乐活生活

健康胜过一切

# 目录 2021

## 卷首语

03 编者按

## GF热点

热点要闻 04 环保加工技术在中国扎根

05 GF管路系统助力东京奥运

集团要闻 06 GF成型方案摘得“EcoVadis”可持续发展银奖

GF管路系统蝉联英特尔“首选质量供应商”奖

07 助力商用车客户轻量化创新发展

— GF成型方案昆山工厂获奖一览

GF成型方案中国事业部喜获“大苏州最佳雇主”

GF加工方案获当地政府颁发特殊贡献奖



各部要闻 08 卡车零部件重要突破  
— GF铸铁型四点连接支架成功商用  
GF成型方案全面进入新能源汽车市场

09 GF成型方案沈阳工厂首模样件出件  
全球预制，全球服务

10 GF加工方案  
助力国际高端医疗器械研发与制造峰会

GF加工方案  
亮相3D打印展 — TCT Asia

GF加工方案闪耀2021模具展

给水市场亿元大单

## 封面故事

11-14 学习关乎开放的心态  
促成企业的持续精进



## 员工观察

15 企业直播集结号

16 好书共读 / 工业常识 / 员工内荐

## 乐活生活

17 托起普爱员工之心，管出职工家中真情

18 健康胜过一切  
摄影角

19 神舟十二号找到家  
给热心读者的感谢

20 午餐感悟  
号外！一个属于所有GF人的APP要上线啦！





GF杂志负责人  
dan.li@georgfischer.com

## 编者按

亲爱的各位GF同事：

大家好！暑去秋来，又到一年收获期，我们共同携手迎来一个缤纷而多彩的季节。历史车轮滚滚向前，而回望我们人类的发展历程，在过去的百年时间里，马力曾助力了全球的城市与工业生长。即便在如今电动汽车崛起的时代，人们仍旧习惯用马来表达车辆的动力性能。不过随着数据逐渐成为商业发展的新“石油”，算力基座支撑智能化，而智能化提升需求刺激了算力投入。汽车正快速驶入算力时代。

算力的智能基座属性表现在三个方面：结构上，以芯片为核心的算力基座成为汽车智能化的基石；功能上，算力满足智能化部件运算，支撑系统算法；定制上，芯片定制服务具体场景，智能应用贴合市场需求。

智能网联和自动驾驶的提速是必然的。但在这样的产业大背景下，不确定性更多来自于拐点何时到来。GF成型方案的众多国际客户（如“BBA等”）和本土客户（如“蔚小理等”）都雄心勃勃，积极进行产业布局。

而后疫情时代，一场“缺芯”风暴突然来到。GF成型方案众多海内外客户的采购员都在“追芯的路上”不断狂奔，以期可比竞争对手获得更多的供货份额，能生产出更多汽车产品投入市场。最近，大家也许会发现，4S店里现车渐渐不似以前那么充足，订车到提车的周期变长……这让汽车产业和购车者也对车有了核心零件正在变化的明确感知。

作为消费者，从驾乘体验上面，算力的更迭比拼无疑会让交通和出行变得更加智能和有趣。但这也带来了关于数据许可、合理使用、隐私处理等方面的讨论。那么，你的下一辆车会考虑什么样的动力，配置上是否有很大突破性变革呢？对于交通工具的未来，你是否产生了更多遐想和期待？现在，同事之间要得知谁买了新车了，大家还会再像以前那样条件反射地问一句“嘿，发动机马力多少”吗？

变化无处不在，唯一不变的是变化。而对此，我们始终可以一种更积极的心态来拥抱和迎接！

最后，再次感谢您对我们的关注。如果您有什么见解和想说的话，或者对我们有任何想提的相关建议，可以写信给 dan.li@georgfischer.com。祝大家工作顺利，期待下期的相遇。





## 环保加工技术在中国扎根

“GF加工方案致力于解决客户特殊问题，积极满足客户对高自动化、精密生产的要求，同时关注环境的可持续性。就环境可持续性而言，重要的是可持续的应用来取代有害的化学过程，并在生产中达到高能效率。” GF加工方案中国市场营销总裁陈以祥先生这样说。

POLE公司位于中国昆山，是一家专业的精密激光加工设备制造商，GF加工方案的精密激光技术成为该公司的重要资产，并使公司从多方面获益：更高的生产效率、不断改善的员工防护和环境保护，并在公司客户中留下深刻印象。



### POLE公司发展历程的转折年

POLE公司一直使用繁琐的人工化学浸蚀工艺来精加工成品模具，这一过程高度依赖手工操作，可重复性低，而且所用的化学原料和加工废料都会污染环境。

近几年，市场对产品设计的要求明显提高，与此同时，政府对环保的要求也越来越高。因此，POLE董事长许经安先生必须寻找创新的解决方案，否则，公司将很难满足可持续发展的需求。

2020年可以说是POLE发展历程的转折年，许经安先生决定尝试用激光设备来代替传统的化学浸蚀工艺。凭借敏锐的市场洞察先知，他向GF加工方案购买了首台Laser P 600 U激光加工机床。实践证明，许经安先生的尝试是完全可行的。采用GF加工方案激光表面纹理加工技术后，不仅可以加工任何类型的精密表面纹理，而且不产生任何污染环境的废物，其优越性非常明显。

许先生表示：“GF加工方案惊艳的激光加工技术给我留下非常深刻的印象，它能快速、可靠地加工任何类型的表面纹理，而且加工过程也很干净，没有任何废物、粉尘和碎屑。另外，激光表面纹理加工技术可以提高能源效率，降低成本，并且可以显著降低二氧化碳的排放量。自那以后，POLE公司又加购了4台高端Laser S 1000 U激光加工机床、1台Laser P 1000 U激光加工机床、2台Laser P 1200 U激光加工机床，目前共有8台GF加工方案激光加工设备。”

### 将GF加工方案视为强有力的合作伙伴

许经安先生充分信任GF加工方案，他表示：“之所以我们很自信地将GF加工方案视为我们强大的合作伙伴，是因为GF加工方案为我们提供了最早的激光加工机床，给我们提供了巨大支持，让我们快速开始生产，开拓商机”。

GF加工方案中国市场营销总裁陈以祥表示：“POLE公司是一家远见的公司，他们把我们视为值得信赖的合作伙伴，在短时间内投资购买了我们的多台激光机床。我们将竭尽全力提供技术支持，确保项目成功，GF加工方案为POLE公司的承诺符合GF 2025战略”。

GF加工方案的激光加工技术在中国的应用始于大约10年前，如今GF加工方案已成为中国领先的激光加工技术供应商，POLE公司也成为GF加工方案最重要的客户之一。

POLE的主席许经安说：“GF工艺独特的新技术使POLE保持生产的可持续性，并不断扩大业务。未来三到五年内，激光表面纹理加工技术将完全取代传统的化学浸蚀工艺。” POLE公司将继续计划、投入激光表面纹理加工机床，以满足2023年更高需求，对环境保护也更有利。





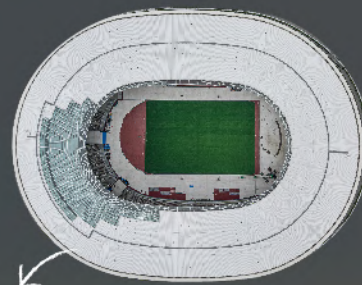
# GF管路系统助力东京奥运

文：GF管路系统/雷伟

2021年7月23日，随着东京奥运会开幕式在没有6.8万个座位的东京新国立竞技场举行，GF也开始服务奥运比赛，因为举办开幕式、闭幕式以及大量项目的东京新国立竞技场，由GF管路系统参与建设！

## 最特殊的奥运会

由于新冠疫情影响，东京奥运会开幕式不接待公众入场，包括赞助商邀请的嘉宾；海外观众无法亲临现场，甚至东京都以及周边三县、包括北海道等场地的比赛都以空场方式进行。这是现代奥运史上首个推迟的奥运会、首次几乎空场观赛，使这次盛会成为史上最特殊的一届奥运会。



东京奥运会开幕式场馆



## GF有幸参与建设

如此大的项目需要各方面的优秀供应商参与其中，并且保证安全与高效，以保证项目能够按时完工。场馆的管路系统也是重要组成部分。在建设中，GF日本凭借产品及服务优势成功获得了东京奥运会场馆的认可——GF管路系统供应尺寸为d800~d1000的ELGEF Plus大口径电熔焊接件，以及相应焊接工具。

## 极富挑战性的项目

如此大的项目需要各方面的优秀供应商参与其中，并且保证安全与高效，场馆的管路系统也是重要组成部分。对于GF来说，这个项目的施工极富挑战性，施工环境要求很高。

- 工期紧。当时还在为2020年准时召开奥运努力，场馆甚至更改过整体设计方案，所以工期非常紧。
- 安装环境复杂。该工程项目的特点是，在地下进行安装的同时，地面上会继续进行建筑施工。
- 空间小。管道、连接件和焊接设备都必须能够从3×4米的入口进入，安装工作将会在一个高度为3米的隧道中完成。考虑到地下安装空间的狭小，客户在与GF技术人员讨论后选择电熔焊作为连接方式。

GF获得如此重要的项目，主要是基于设计、采购和施工中的技术能力，以及在各类重大项目中的丰富经验和完善的解决方案。GF在日本的同事对项目安装工人进行培训，并且提供ELGEF Plus产品技术支持。完善的产品和服务，有望使得GF日本在未来的大口径项目中获得更多机会。

作为管路系统的领导企业，GF已经持续参与了全球几乎所有的重大项目，包括北京奥运会、上海世博会、巴西世界杯、索契冬奥会等等，为场馆的建设贡献了自己的专业解决方案。



## GF成型方案摘得 “EcoVadis” 可持续发展银奖

文：GF成型方案/李婷婷

在2021年6月，GF成型方案事业部获得了“EcoVadis”颁发的可持续发展银奖。EcoVadis是一个国际公认的独立的可持续发展评估平台，评价系统主要围绕公司和组织的总体情况、环境、劳动人权、商业诚信、可持续采购五个方面，对认证公司在改善公司环境和社会实践方面进行了认证。随着社会对环境保护、可持续发展等越来越多的关注，拥有高公信力的EcoVadis-SP评价系统已完全被世界500强及所有跨国性、高端客户所接收和认可，GF成型方案事业部获得EcoVadis认证的银奖，反映了GF成型方案对可持续发展的高度社会责任感。与此同时，这个奖项也鼓励着GF成型方案在各方面不断提高，期待GF成型方案在今后的EcoVadis可持续发展评选中取得更高的分数，更上层楼！



## GF管路系统蝉联 英特尔“首选质量供应商”奖

文：GF管路系统/雷伟

在英特尔（Intel）发布的全球供应商质量改进和评选中，GF管路系统再一次获得英特尔2020年的“首选质量供应商”奖（Preferred Quality Supplier），英特尔全球供应链16000多个供应商中仅有26家公司获该奖项。

英特尔（Intel）创建于1968年，总部设在美国加利福尼亚州圣克拉拉，是世界上最大的个人计算机零件和CPU制造商，拥有51年的产品创新和市场领导经验。英特尔的供应商近16000家遍布全球20多个国家，每年为2000个客户提供近20亿种产品。无论是对GF还是英特尔，技术创新、产品质量、客户信赖、供应商支持，都是大公司成长的基石。

每一年，英特尔都会通过供应商持续质量改进（SCQI）计划来梳理供应商，并评选出优质供应商，表彰他们对质量和性能的卓越承诺。因此GF获奖的理由是：全面的管路系统解决方案。这也是对GF管路系统在芯片行业内最贴切的评价。

GF和英特尔有着长期的战略合作历史，而GF也曾多次获得英特尔优秀供应商奖项。基于半导体行业工艺和产品的复杂性与敏感性，GF可针对半导体生产过程中的反渗透、离子交换、超纯水、工艺冷却水、水处理等多方面提供成熟可靠的管路系统解决方案，用于安全可靠地输送半导体生产过程中的工艺流体。

“我们的供应商帮助我们实现了在竞争的每个类别中成为领导者的目标。”英特尔首席执行官Pat Gelsinger说：“祝贺每一位获奖的供应商，你们通过不断的改进追求卓越，在履行承诺方面无可挑剔，以及通过协作进行的大胆创新，使你们成为行业的典范。”

英特尔首席供应链官Randhir Thakur博士说：“获得2020年英特尔供应商奖的都是杰出的企业，并拥有优秀的团队，他们在最艰难的时期帮助英特尔和整个行业持续发展并安全地交付产品。”

GF除了是英特尔、AMD、三星、美光等半导体企业的供应商，还是中芯国际、京东方、华虹宏力等国内企业的长期优秀合作伙伴。自GF进入中国市场以来，不断为国内客户提供先进成熟的解决方案，未来GF管路系统将继续为半导体、化工、水处理、船舶、能源、民用建筑等行业提供帮助。





## GF成型方案中国事业部 喜获“大苏州最佳雇主”

文:GF成型方案/顾雪平

近期，GF成型方案中国事业部喜获“大苏州最佳雇主”奖项，成为30家上榜企业之一。此次GF以优异的成绩从数百家高质量企业中脱颖而出，也是首次参加该奖项的角逐。

“大苏州最佳雇主”评选活动自2014年启动，由大苏州最佳雇主委员会主办，通过多角度、全方位的评估调查，对候选人企业人力资源的最佳实践进行调研，并经过员工感知、专家评审、大众投票等诸多环节，从企业发展、组织发展、企业文化、薪酬福利和员工关系等五个维度进行评审，最终评选出苏州企业人力资源最佳实践。

此次评选启动后，GF中国事业部总裁张牧笛先生高度重视，大力支持成型方案中国事业部参与竞选。我们充分准备，团结多方力量，在学术、媒体、人力资源专家团多轮、多角度、多维度的评审中崭露头角，获得一致好评，顺利成为“大苏州最佳雇主”。公司始终致力于对员工的人文关怀，使他们在一个以创新为导向，拥有“开放、平等、关怀”文化氛围的企业中充分发挥潜力和影响，获取新技能，实现自我价值。

真诚地感谢所有在评选过程中给予大力支持的工作人员，并感谢两个兄弟事业部的鼎力相助。我们坚信，在集团最新的价值观引导下，成型方案中国事业部将继续高度关注员工体验，促进员工职业发展，期待员工和公司共同发展，继续塑造并加强GF在大苏州、乃至中国区的雇主品牌影响力。



## 助力商用车客户轻量化创新发展 — GF成型方案昆山工厂获奖一览

文:GF成型方案/李婷婷

关注商用车市场的读者应该知道，近两年，我国商用车市场自疫情之后进入了产销两旺的爆发期，强劲的市场需求为商用车整车制造商们提供了极大的市场机会。作为商用车零部件领域轻量化方案提供专家，GF成型方案昆山工厂积极寻求与国内外的优秀整车制造商及集成系统供应商的合作机会。目前，GF成型方案基本与国内市场占有率靠前的重型卡车制造商都已经或者正在进行各种零部件的轻量化设计研发及量产项目，并且在各个项目的合作过程中不断创新和改进，凭借独特的方案、可靠的产品质量，用自己的高标准来满足客户的严要求，也获得了客户对GF成型方案的高度认可！

接下来，准备好接收一波来自客户的夸奖和点赞吧：



北奔重卡：2020年度协同开发奖  
2021年度战略供应商

豫北转向系统：2020年度优秀供应商

南方天合CTCS：2020年度优秀供应商

荣誉属于过去，拼搏赢得未来，GF成型方案昆山工厂会再接再厉，再创佳绩！

## GF加工方案 获当地政府颁发特殊贡献奖



GF加工方案常州工厂是乔治费歇尔集团高端数控机床的国际化的生产基地和研发中心。这里有瑞士引进的先进的洗削技术，生产线单月可以完成50台加工中心机床；这里有优秀的MPC零件生产系统，可以大幅提高成品件的精度。360

平米的研发中心研发检测区域，可测试6-8台原型机。厂内还设有高端应用技术中心，配有多名专业的洗削工程师，能够为不同的行业开发演示件，提供专业的培训课程，更可直接在工厂进行机床的验收测试FET，同时深入介入新项目的研发。GF加工方案常州工厂的创新优势和服务能力得到了业内和当地政府的肯定。在2020年度，GF加工方案获得了薛家镇政府的特殊贡献奖和优秀创新项目奖。并且继2015和2018年以后，2020年再次获得了集团总部颁发的Financial Reporting Benchmark Award。GF加工方案将会继续引入更多瑞士技术，将中国工厂打造成更全面的全球生产基地，区域经济发展贡献更大力量。



## 卡车零部件重要突破

GF铸铁型四点连接支架成功商用

文：GF成型方案/杜晓东



由于对轻量化的要求越来越高，高性能的球墨铸铁可用于要求足够强度和韧性的零件。而球铁比钢轻，又具有较好的结构设计自由性和铸造性能，同时具有优良的机械性能，且成本比钢低，是铸钢、锻钢和焊接件轻量化很好的替代材料。GF成型方案多年来致力于生产高性能的球墨铸件，为中国市场的商用车用户提供了大量的轻量化解决方案。

近期，GF成型方案昆山工厂推出的一款可与多个商用车生产平台配套的零件正式量产，这是一款商用车用于驱动桥的四点连接支架。此部件来源于欧洲设计，昆山工厂自主完成模具设计、模具制造、产品优化到产品正式量产。在正式量产之前，部件的所有测试和验证工作都在欧洲客户端完成。而我们昆山工厂的专家也针对中国市场做了改进。经过产品结构的调整，浇铸系统的优化以及其它的特殊处理，极大地提高了产品的可靠性、稳定性，成功地实现了产品的大批量生

产，确保抗拉强度(Rm)稳定在1000 MPa以上。因为GF成型方案严格控制原材料质量、稳定的生产工艺、成熟的铸造技术、完善的检测技术，所以我们很早就将球墨铸铁应用于汽车等交通装备的重要零部件上，而且近年来昆山工厂的废品率一直低于1.6%，球墨铸铁的发展早就已经进入了“新铁器时代”。



**四点式** 连接同时增强了横向和纵向轴刚度，并大大提高了扭转刚度。通过这种整合，可以省去单个稳定杆间的连接部分，减去50到60千克重量。在中国卡车应对的路况复杂多变，且卡车经常处于满载状态，因此GF成型方案在减轻重量的同时也增强了接头强度。

卓越的瑞士制造在每一道工序中追求极致。这款零件是我公司与德国客户合作制造的，即使是第一次交样就成功通过了台架试验，并多次在德国进行了此试验，以突破挑战，改进优化，降低生产缺陷的概率。最终台架试验的样件全部合格，在国产强化后，实际疲劳寿命满足严格的疲劳寿命要求，得到客户的高度认可，并于今年的7月正式量产。

GF成型方案一直追求的是高品质产品生产。客户在项目初期直接选择GF成型方案，得益于百年来GF成型方案的影响和众多成功案例。这种高性能集成多功能，能为多个商用车平台提供零件顺利的国产化，是GF成型方案再一次挑战成功。值得注意的是，该零件在欧洲的生产制造也是GF成型方案。如您也有同样的轻量化要求，对本公司高性能球墨铸件及我们昆山工厂感兴趣的读者，欢迎留言或联系我们，获取更多信息。

## GF成型方案全面进入新能源汽车市场

文：GF成型方案/李婷婷

近几年来，中国新能源汽车产业经历了快速发展。如今，新能源汽车随处可见，行业也显示出强大的生命力，不仅是传统汽车制造商都在转型，而且还出现了众多新车势力，以及品牌王者——特斯拉的加持，新能源汽车市场群雄逐鹿，竞相争夺这块写满希望的蛋糕。

GF成型方案是多年来致力于为汽车工业提供优质铸件解决方案的供应商，一直积极寻找与新能源汽车企业的合作机会，通过全公司自上而下的努力，GF成型方案已在新能源汽车市场上拥有了自己的角色：具有强大研发实力和卓越运营效率的供应商。

2019年，GF成型方案苏州首次与造车新势力爱驰汽车达成合作，为其首款U5车型提供减震塔、纵梁等轻量化铝合金铸件，这次合作为接下来新能源项目拉开盛大的序幕。最近两年，在传统新能源客户群中，大众、广汽、沃尔沃、北汽、一汽、上汽、吉利等都进入了新能源领域，造车新势力脱颖而出的理想、小鹏、天际汽车、赛力斯（华为）品牌等也已经进入GF成型方案的客户名单之列，当然还有提到新能源不可不提的实力玩家特斯拉，也刚刚与我们达成了出口合作，可以说，GF成型方案已经全面进入了新能源汽车市场。

在新能源汽车市场的全面开花结果，显示出GF成型方案的不断进步与强大实力，也鞭策着我们在未来继续寻求与新能源客户建立和可持续的健康发展机会！



## GF成型方案沈阳工厂首模样件出件

文：GF成型方案/王皓

GF成型方案沈阳工厂是GF集团在中国的一项重要战略计划，GF沈阳新工厂的建设进展受到广泛关注。

自2020年7月开工以来，GF沈阳工厂在宝马客户和地方政府的大力支持下，克服了疫情反复、东北低温天气、项目变更等多重挑战，目前工程总体进度完全符合预期。

同时，沈阳工厂的首台熔化炉及2200吨压铸岛也在近期安装调试完毕，这就是说，GF沈阳工厂将进入试生产，并正式投入生产。为庆祝这一历史性的时刻，GF成型方案中国区管理团队和参与沈阳工厂建设的相关施工方代表于9月23日共同举行庆祝了沈阳工厂首次出件。庆祝仪式后各方代表对新厂进行了实地考察，并对下一阶段工作重点做了详细部署。

GF沈阳工厂建成后，将大大缩短与北方汽车主机厂客户（主要为豪华车厂）的供货距离及响应速度，同时满足整车厂客户降低供应链环节碳排放的诉求。GF沈阳工厂自身的建设也可谓是可持续性发展的标杆，工厂所有建筑均达到LEED银牌标准。

相信GF中国区团队在CEO张牧笛先生的带领下，一定能够按期高标准完成新工厂的建设，让我们拭目以待。



## 全球预制，全球服务

文：GF管路系统/雷伟



在GF管路系统上海工厂的预制车间，口径d225、长达5米多的PE分集水器产品正在紧张施工中，这是一批为国内大型地源热泵项目定制化的产品。

位于上海的这个预制车间已经运转多年，预制能力不断提升、规模也持续扩大。从大型冰桶预制、耦合罐预制到PVDF冷却管路预制、分集水器预制，大量定制化产品或者场外预制产品从这里运往全国，服务于中央电视台空调制冷系统、国家电网超高压柔性直流输电、黑龙江体育大学冰场等各大项目。

根据不同项目需求进行产品定制、预制，一直是GF的重要服务内容，也是GF区别于其他品牌、备受客户赞誉的服务之一。GF可以提供从项目设计、预制到安装的全流程解决方案，不管是为完整系统定制部件还是为小型系统定制的特殊解决方案，都是GF个性化咨询及定制服务的重要组成部分。

就在前不久，GF在中东地区的第一个定制和预制工厂——位于阿

联酋阿布扎比的GF Corys预制基地正式成立。GF集团首席执行官 Andreas Mueller与GF管路系统总裁 Joost Geginat，以及瑞士大使 H.E. Massimo Baggi出席了启动仪式。这个预制工厂将为中东地区的客户提供一流的可持续解决方案。

截至目前，GF在17个国家设立了预制车间，帮助客户提高项目建设进度、提升产品连接件的品质。在2020年，GF管路系统的全球预制车间网络设计并交付了1200多个项目，创造了400多个新的解决方案，并提供了相关的质量保证，以满足客户的需求。

依托GF分布全球的非标预制中心，采用标准化的方法，在世界任何地方的任何需要的地方提供相同的质量和支。无论该项目涉及数据中心、超高压电网、水处理，甚至涉及需要洁净室技术的微电子，GF都会在您需要时做好准备。这也是GF管路系统2025战略的重要组成部分。





## GF加工方案 助力国际高端医疗器械研发与制造峰会

文：GF加工方案/杨晓东

6月11日，为期两天的IHMD2021国际高端医疗器械研发及制造峰会在上海圆满落幕，此峰会以“聚焦医工合作·创新制胜未来”为主题，重点围绕高端植入器械的研发及制造，设置“政策法规及趋势、研发与临床、工艺及趋势”三大会场，邀请了来自35+ 植入研发领域的开拓者、领军者与临床科研学者，一起展开深入的探讨和交流，带来对于植入器械行业新发展格局的最新思考和判断。此活动吸引了150家企业近500名来自全国各地的医疗器械相关行业精英参与。

此次峰会期间，GF加工方案作为赞助商，聚焦三个医疗器械的细分领域提供针对性解决方案，并带来了这些领域里具有代表性的展件，如骨科器械领域里的截骨器导板，骨科手术专用瞄准器，骨科及创伤领域的膝关节股骨头，接骨板，以及医用耗材领域里的硅胶面罩等等。

针对医疗器械细分市场的特点，如自动化加工趋势，数据溯源，电子文档，新材料新工艺趋势等等，面对更加严苛的医疗法规，如FDA,MDR及NMPA，GF加工方案通过结合自身在铣削，激光纹理，增材制造，自动化工装夹具及数字软件等方面的技术优势，为客户带来了全方位一体式解决方案。

会上，GF公司的医疗行业负责人刘申先生带来了生动的主题演讲，重点阐述了GF应对医疗器械行业领域的核心竞争力，即“全方位一体式解决方案”，“想客户所想，急客户所急”，引发了现场观众的积极相应，热烈的交流互动一直持续到会议结束。



## GF加工方案 亮相3D打印展—TCT Asia

文：GF加工方案/王黎黎

随着3D打印技术飞速进步，它的应用范围越来越广，受到的关注也更多。2021年5月26至28日，GF加工方案在亚洲最大的3D打印展——TCT Asia上亮相的一体化增材制造解决方案就获得了全场瞩目。除了高精度的金属增材制造设备DMP Flex 350之外，GF加工方案还呈上了业界独有的增材行业专用线割机床CUT AM 500。多维度的展示方式使整个展台都鲜活了起来。展会现场，GF加工方案更进行了多场次的技术演讲以及展件介绍，获得了观众的高度赞誉。

## GF加工方案闪耀2021模具展

文：GF加工方案/杨晓东

第二十一届中国国际模具技术和设备展览会（DMC）已于7月在上海国家会展中心完美落幕！作为华东区域最专业、规模最大的模具展会之一，大家对DMC展会也抱有很大的期待。GF加工方案做了充分的准备，携全新解决方案亮相此次展会，吸引众多观众驻足了解详情。

最吸引大家的是五轴联合解决方案。GF加工方案携手OPEN MIND、FRAISA、HEIDENHAIN、REGO-FIX和BLASER通过一个典型的汽车行业模具镶件（如下图），为大家带来创新的解决方案和加工策略——从五轴高效加工到慢走丝加工的整体解决方案。这个方案在日益严峻的市场竞争中，让GF加工方案脱颖而出，获得了众多客户的关注。

GF加工方案同时也带来了医疗器械、植入体，专业一体化的医疗行业解决方案，以及结合电加工、高速铣、激光纹理、3D打印和自动化的完整方案。

通过大家的通力合作，此次展会中我们不负所望，共签约大概20台设备！我们期待下一次盛会能获得更大的成功！

## 给水市场亿元大单

文：亚大集团/郭小宝

近日，亚大集团以总分第一的好成绩中标北京首创生态环保集团股份有限公司2021-2023年度管材管件框架协议采购项目。据统计，该项目总采购量超亿元，将为提高亚大市政管道给水市场占有率带来有力支撑。

本次招标竞争激烈，参与投标供应商数量众多。亚大在项目启动伊始就积极与客户开展对接与跟踪，从品类定型到确定投标意向，从递交公司资质、报价到线上投标，从二十多家企业进入筛选，到最终的两家入围。亚大凭借过硬的产品质量、优质的产品服务、良好的企业信誉、扎实高效的工作作风成功中标。

首创环保作为中国环保行业的领军企业，注重产品质量和服务。2020年，亚大以最高分中标首创环保2020-2021年度首次集采项目，过去合作的一年中，亚大以优质的产品和服务体验打动客户，赢得了客户信赖。

今年亚大再次以总分第一的成绩中标，是亚大集团坚持以重点客户开发维护为中心，抓好标前经营策划、标中投标策划，以重点项目落地为中心，坚持现场、市场联动，精准发力取得的结果。此次中标，有效提升了亚大在给水市场的影响力，为公司进一步拓展给水市场打下坚实基础。





# 学习关乎开放的心态 促成企业的持续精进

## 从GFMS钟祐良的团队故事看学习对企业员工的重要性

GF2025战略中提出新的价值观，第二点正是强调学习的重要性：

学习关乎开放的心态。在一个快速变化的世界中，我们必须对新思想、新概念和新方法持开放态度。

与时俱进的最佳方式，是勇敢开启新的发展道路，放弃孤岛思维，向最优秀的人学习并与之合作。

只有这样，在正确方向的指引下，不断突破旧我、突破舒适圈，企业才有获得更大进步的可能。

而很多时候，改变行动之前，先要改变的是意识和心态，每个人都需要有足够动力去踏出第一步，而后去逐渐建立起主动探索、保持学习、拓展求新的习惯。

毕竟，过去的成功无法成为未来的通行证，而开放的心态和持续进击的态度是我们获得新成功的先决条件。

《人民日报》近期提出保持“向世界学习”的态度——大到一个国家、一个民族，小到一家企业、每个个体，如果希望在当前世界形势瞬息万变、内外挑战层出不穷的环境中，始终保持独立、稳固乃至领先的位置，就需要能居安思危，始终以更高的要求来要求自己，避免所谓“躺平心态”的肆意蔓延。毕竟，在这样一个急速进击的时代，我们每个人都正如逆水行舟，不进则退。

落实到一家企业，在竞争异常激烈的市场上，更没有可以一劳永逸的舒适圈存在。当企业的船行驶于商业大海，披荆斩棘波涛去处，依赖的是每个船员和舵手的头脑清晰、时刻进取和不断学习。暂时的成功，不能保证下一刻的稳妥，更不能铸就百年基业。只有时刻清零，放下既有的成功包袱，才能开启新一轮的进化。

GF作为众多行业的技术领导者和创新先导者，依靠的是GF人曾经的锐意创新和努力进取，而立足于现在，我们面临的挑战层出不穷，竞争仍无处不在。真正充满生命力的企业需要明确的战略指引，更要靠每个GF人的内在动力被充分调动。不止于看眼前，不止于为工资。优秀的人始终会将个人的经验能力作为基点，去站在一个更高点上去放眼未来，思考自身的专业价值和企业的行业价值。这其中，拥有一个更加进取的心态，不满足于现状，才能驱动前行，更新自我技能，使我们在实际工作中更有信心和能力去面对众多未知挑战。这次，我们就特别来跟大家分享GFMS的同事钟祐良和他的团队故事，看他是如何保持开放的心态，不断学习，不断进步，成为一个备受大家钦佩的“学霸型同事”的。





## 开放是一种心态，更是一种能力

放眼周围优秀的人，在寻找他们的共同点时会发现，除了专业水平很高以外，这些人通常都会拥有不少个人爱好或特长，或对许多自己本专业以外的领域有更深入的了解。而促成他们“多才多艺”特点的首先是开放的心态。

2017年，在一次机缘巧合下，钟祐良参加了GF举办的涡轮增压研讨会，此次研讨会给他留下了深刻的印象——由于他之前的专业背景是3D打印相关技术，而那次的研讨会GF邀请到了诸多行业中大咖参加，活动信息非常丰富也令人眼界大开——这就在钟祐良心中埋下了想要加入GF的种子。机会不负有心人，2019年钟祐良正式加入了GF加工方案的先进制造部门负责先进激光技术等核心业务，这一岗位需要他掌握更为广泛的行业知识和经验，这也就要求他在日常工作中形成更为开放的心态，以及很强的快速学习能力。

钟祐良所在的先进制造部门共有三种领先的激光技术，他在团队中肩负两项职责：一是在所属区域内推广这三种技术，协调技术中心为客户打样测试，并和客户进行商务与技术上的沟通；另一个角色就是作为产品经理，对其所研发的产品技术了如指掌，再把艰深晦涩的技术术语转化成普通销售也能明白的浅显语言，从而帮助销售推广产品实现市场开拓。举例来说，客户可能对某种激光技术感兴趣，但是每天跑在销售一线的同事对于这些技术并不熟悉，这个时候就会要他来协助销售去跟客户交流，解释技术、理解诉求、呈现亮点、促成合作。而通常这些沟通环节针对某一种技术的知识要求还是很高的，所以需要他对相关技术非常了解，甚至能拨茧抽丝深入浅出快速介绍明白一个比较复杂的产品应用，这就需要他能够培养足够开放的心态和主动探索学习的习惯，而这也正是他不断汲取最新技术信息、充分自信面对客户的前提。

“当今是一个知识不断升级和新事物不断涌现的信息时代，所以我们要发展的眼光去迎接各种变化，不拒绝改变，不断地学习，这也是一种更积极的心态。”钟祐良对此有自己的一个评价，“企业的业务其实一直在向前发展，而且业务模式也会变换，唯一不变的就是变化。其实我们保持开放的心态，愿意接纳和学习更多新事物，而不局限于自己固有的知识和经验，这是一个很重要的心智上的变化，大多数人缺的不是这个能力，而是这种心态，一种愿意改变现状的心态。”

## 以谦卑姿态面对未知挑战

人每到一个新的工作环境，都需要学习新的知识和技能，这本是自然而然的事情。但一个人在自满、自负的状态下是不易接受新事物的，哪怕是客观环境需要我们做出调整和进步。所以首先要做的就是无论身处熟悉的环境，还是初到一个全新的地方，都要阶段性回顾，然后学会把自己适时放空、降低姿态，尝试以新人新视野开启新的旅程，就好比一个杯子要接水，越空越能接到更多的水。

而学习的关键就是保持谦卑。所谓谦卑就是要摆正自己的位置，记得没有永远的强者，也没有永不会被超越的老法师。所以需要适当得放低自己的态度，就像杯子接水时要端平，不能倾斜或倒扣，还要放在水的下方，不能高过水源才能接到足够的水。

钟祐良记得，十多年前GF开始推广的第一款激光技术，叫激光纹理技术。当时它在国内尚属于初级阶段，大家也只是听说过激光很厉害，但是没有想到激光可以用在一些特殊行业的加工。到了2016年公司又开始推广激光3D打印技术，当时国内才刚有一些厂家开始接触3D打印。2017年，GF加工方案又引入了全新的激光微细加工技术，而这项创新的加工手段即使放到今天也仅是萌芽阶段。从最早的激光纹理，到3D打印再到激光微纳加工，公司其实一直有新产品新技术陆续推出，需要去介绍给我们的客户和市场，去协助完成销售。

GF加工方案的EDM电火花、Milling铣削等主流技术由于发展的时间长，不光是GF公司自己的销售，包括客户也已非常熟悉，因此相较于激光技术被称为传统加工技术。而新颖的激光技术则由于发展历程较短，行业认知水平普遍较低，因此在推广的时候挑战性较高。举例来说微纳加工的产品细节尺寸有时候比头发丝还要细，对很多客户来说是全新的领域。客户也常会带着传统加工技术达不到的工程难题来GF寻求解决方案，看是否有创新的方法能帮忙解决。而这些市场是未知的，应用场景是未知的，客户遇到的问题也是未知的，在很多不确定当道的情况下去对接，这对钟祐良和团队同事来说就是一个比较具挑战性的过程，此时就要有勇气去突破既有舒适圈。因为他们要走在客户前面，在许多外在环境并不十分清晰的情况下，去领先一步了解市场痛点，推出符合市场需求的新产品来满足客户，而不是等到市场需要了再来生产这个产品，这是来不及的。当然，这是一个不断摸索的过程，允许试错也容忍犯错，但要及时汲取经验找到正确方向，为客户市场提供足够有实力的产品或解决方案。



## 用“初学者的头脑”去主动学习

亚马逊创始人贝佐斯说“初学者的头脑”很重要。保持开放学习的心态，这就是“初学者的头脑”。换句话说，你不应该成为一个全知全能的人，而是要成为一个学习者。当团队领导者把一堆专家放在一起时会有一问题，就是所有人都认为他们所有答案，而这是有风险的。其实我们不必被迫停留在过时的或不相关的经验限制内，相反，我们需要寻找新的创新解决方案。此外，我们也不用关心别人如何看待自己，而是主要关注自身的完善和成长。这种心态能让人更自由地去追求行动，去尝试和犯错误，并能将尝试和错误转化为学习机会。不可能成为一个全知全能的人，但一定要成为一个学习的人。

学习、开放的内涵就是足够包容，愿意解除对自我的限制。不管是一个企业抑或个人，只有不断学习新知识，持续开阔新思路，才能跟得上历史的步伐，才能不被时代所抛弃。而学习的路径有很多，我们可以通过读书、培训、进修等间接方式去学习，也可以不断与外界、领先者交流互通有无，取长补短，形成经验互补。同时，在个人层面，还要把勤于学习和善于思考结合起来，这样才能把知识融会贯通，为我所用。正所谓是：学而不思则罔，思而不学则殆。不仅要学习新知识，也需温故而知新，时时回顾和消化，变成真正的能力内核。

对于钟祐良而言，做事本身也是很好的学习过程。比如推广新产品就像健身，明知道健身对身体有好处，但因为难度大，坚持下来实在很难，但又不得不做。所以大家很多时候会找健身教练来协助自己，这样就比较容易坚持。而对GF整个加工方案来说，先进制造中心就像健身教练这个角色，既要主导又要辅助，帮助大家坚持面对难事。市场变化飞速，竞争又这么激烈，GF需要适时推出一些新产品来保持竞争力。这是企业的进化步骤，也正如个体的强健都会要历经考验，不断推陈出新。

而先进制造中心业务是整个加工方案里比较高端的业务，也常是第一个吃螃蟹的业务部门。日常除了销售工作之外，团队还要负责把复杂或有难度的技术去转化成一些简单的语言，变得更通俗易懂，以便把东西更好推广出去。比如医疗对GF而言是全新的业务领域，对于导管这种电生理，已超越了团队的既有经验，其中消融导管是一个很新的医疗技术，最常见的是用消融导管做心脏手术，目前国内大概潜在的病患患有1000多万，但是真正接受了这个手术，心脏得到有效治疗的患者不到50万，其难点就在于导管本身产品的罕见——消融导管尖端处有一个只有几毫米大的“小帽子”，大概有充电线直径的1/10大小，就这么大一个东西，上面却需要钻好几个跟头发丝一样细的孔，这些远非一般生产工艺可以实现，那么GF如何用自己的独特技术把它加工出来，并且有哪些显著优势？这就是他所要考虑和实现的，而且要做很多功课，通过不同的方式去理解和阐述，再通过不同渠道去做市场沟通。



## 放弃孤岛思维，向优秀的人学习并与之合作

三个臭皮匠顶个诸葛亮。一个优秀的团队，不仅要关心谁在团队中，还要在意如何一起高效协作，同时也需要关注外界，寻找合适的合作伙伴来共同促成成功。这方面，钟祐良也深有体会。2020年，钟祐良和他搭档的工程师从之前的3D打印增材业务直接跨越到了激光微纳加工，所有的工作可以说都充满了挑战。

当时负责技术的搭档虽然有10多年的加工经验，但是激光对他们来说是全新的领域。而钟祐良作为3D打印增材这个行业的佼佼者，对激光微纳加工也是完全没有概念。遇到这种情况时，大家开始难免会有一点担心。而当要做出转变的时候，起初也是犹豫的，后来因为自己本身比较乐观看待改变，就开始按以往习惯制定了工作计划，慢慢推进和适应新要求：首先努力了解技术本身，再来了解这个技术和传统加工手段相比的优势最后熟悉它的主要应用场景和市场。







那时候不光是业务层面，技术层面也有面临很大转型压力。因为钟祐良团队的工程师也是新加入的伙伴。当时，他刚一到岗就跟着设备到客户的工厂去，他之前也从未涉足激光行业，每天只能靠跟美国工程师连线，反复实验，自己琢磨。同时由于客户要求高度保密，把机床放在一个单独的小房间里，四周窗帘全部拉起来。白天GF的这个工程师同事需按照固定路线走到既定房间，开始一整天的实验研究，累了就回去休息。他就一个人这样单调枯燥地持续工作了三个月，才把这些设备相关的技术搞定。知晓这个情况后，当时刚接到新任务指派的钟祐良也曾非常担心，所以花了很多时间跟工程师伙伴去交流，跟他一起去摸索研究。也正是他们两个都没有固步自封，愿意真诚与对方合作沟通，才促使他们持续攻坚克难，获得了宝贵的新知识和经验，并在2021年取得更多成功。

合影同事介绍：  
(从左至右)

张潇泸：微纳加工应用主管  
钟祐良：先进制造部销售经理

王昊：激光应用主管  
沈煜舟：3D 打印应用工程师

陈腾飞：激光应用工程师  
郭鑫：3D 打印应用工程师

在钟祐良看来，GF企业本身有着普遍开放的学习心态和浓厚学习氛围的，而他也认同要保持GF的市场竞争力，最重要的方式就是要把人培育好把能力不断进行夯实，而这其实也会降低用人成本，提高公司的整体运营效率。除了日常工作涉及到的学习和钻研，GF每年还会安排不同的培训给大家，这些培训往往也不仅局限于员工现有的工作范畴内，而是会给大家一些契机，去接触去学习一些新的甚至是跨领域的专业知识与技能。而在这里，只要大家感兴趣有意愿，就基本都会有机会，用各种方式来不断学习、持续提升。

钟祐良非常积极地看待来自外界的压力及与此相呼应的各种自我进步：“与其在将来的某一天去为自己的故步自封而后悔，还不如趁现在年轻多为自己充充电，用一个更开放的态度来对待周围一切，包括那些如意的

不如意的。当我们用一种更正面和谦和的心态去面对这个世界，真诚接纳周围的人和事，就会让自己在不知不觉中保持着进步。”

在他看来，学习从不是刻意之事，也不止于工作所需。对于有心人而言，生活处处皆学问，工作环环是新知。比如可以从一个环卫工人身上学到他那数十年如一日的工匠精神，学习他那全情投入工作的心态；也可以从一个老员工那里学习游刃有余、稳中求胜的工作方法；还可以通过和同龄人之间的交流相互取长、避免类似的陷阱；更可以从那些批评你的人口中发现自己的缺点和不足，及时警醒逐步完善。这些所思所感，可能琐碎也可能未必都能上升到知识的高度，但对我们自己来说都是无形财富。久而久之，它们就会不断丰盈我们的人生阅历，提升我们的修为，让我们变得越来越优秀，也让我们身后的这个企业变得越来越强大。



# 企业直播集结号

不要划走哦!

文：GF成型方案/杜晓东

近十年是直播行业从兴起到高速发展的十年，同时受到政策、技术、资本等诸多方面的影响，直播行业的发展环境十分良好。2020年，在线下行业受新冠疫情冲击、传统企业纷纷数字化转型的背景下，我国网络表演（直播）行业迎来巨大风口，开始进入高速发展阶段，“全民直播”时代来临。在拉动经济增长、促进文化传播、助力社会文明等方面展现出极高的社会价值，直播经济的社会认同感也进一步提升。根据《2020年中国网络表演（直播）行业发展报告》的数据显示，截止2020年12月，我国网络表演（直播）行业市场规模达1930.3亿元，直播用户规模达到6.17亿人，主播账号累计超1.3亿。



在如今如此垂直化，多元化，细分化，专业化的直播行业，除去针对个人终端消费者的业务，面对生产制造行业，尤其是偏向B2B的传统制造行业能不能融入现在的直播行业呢？

**“你不带货，没有转化，就没必要直播了吧！”**

B2B类企业直播是十分有必要的。即使带货类的直播效果显著，但是任何不同细分领域的行业在参与互联网的形式应该是各有千秋的，不应该盲目的模仿跟风。B2B类企业直播应该明确自己的目标。通过直播是否能达到目的，是所有直播单位的重中之重。B2B类企业直播的核心目的应该是品牌宣传，提升服务，积累粉丝，或给粉丝和用户带来有价值的内容。过去人们产生消费行为往往是因为需求，而带货直播通过高频的互动性和灵活的营销策略来刺激消费者更容易产生需求，进而发生消费行为。如果带货直播是一场百米赛跑，B2B类企业直播更像是一场马拉松，我们的目的是要让它成为一个服务平台和品牌推广的阵地。

**“林子大了什么鸟都有啊！”**

B2B类企业直播的平台选择是十分关键的。客户会成为哪个直播平台的用户？还是选择专业的企业直播平台？这取决于你希望客户在什么时间能看见，以及希望达到的效果。到底准备是点对点的曲高和寡，还是面对面的循循善诱。决定B2B类企业的订单绝不是通过一次广告或一次营销策略就能产生的。直播平台看似决定了我们是否能找到业务和客户，但是我们的客户有可能就是该直播平台的一个用户。另外，客户的客户难道就不可以是该直播平台的用户吗？

**“你这个都没人看吧，停播吧！”**

B2B类企业直播的内容是十分关键的。随着技术的发展，和观众专业水平的提升，企业直播需要打造自己的“IP”。这个时代，直播内容没人看的，不一定是内容的问题。就像直播带货没销量，不一定是产品的问题。一定要注意千万不能犯鸡同鸭讲的错误。

供应链末端的企业也并非毫无机会。餐饮行业的食材供应，新能源汽车的能源供应，房地产行业的建材供应。企业直播打造自己的IP,提升品牌影响力的同时也提升了客户的品牌。技术的革新，例如VR技术的发展和普及，在结合直播以后，谁能拒绝这份跨越时间和空间的未来？

B2B类企业直播，是全民直播，自媒体时代的不得已而为之？还是主动出击，目标明确而又引人入胜的集结号？关于这个话题，您是否和我一样存在自己的看法或者想法，欢迎大家随时联系我，让我们一起共同探讨B2B生产制造企业的直播之路。



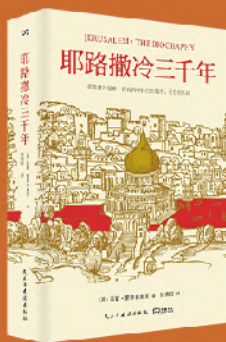
## 好书共读



### 《杀死一只知更鸟》

作者：哈珀·李

简介：汤姆·鲁滨逊是个黑人，被人诬告犯了强奸罪，尽管辩护律师握有汤姆不是强奸犯的证据，仍无法阻止陪审团给出有罪的结论，最终导致汤姆死于乱枪之下。本书从儿童的视角，以第一人称叙述，文风温暖风趣，揭露美国社会的种族不平等与强暴。



### 《耶路撒冷三千年》

作者：西蒙·蒙蒂菲奥里

简介：作者依年代顺序，以三大宗教围绕“圣城”的角逐，以几大家族的兴衰更迭为主线，从客观、中立的角度，透过士兵与先知、诗人与国王、农民与音乐家的生活，以及创造耶路撒冷的家族来呈现这座城市的三千年瑰丽历史，还原真实的耶路撒冷……



### 《非暴力沟通》

作者：马歇尔·卢森堡

简介：作者发现了神奇而平和的非暴力沟通方式，通过非暴力沟通，能使人们情意相通，和谐相处。当我们褪去隐蔽的精神暴力，爱将自然流露。

以上书籍阅读途径：纸质版：实体书店及各大购书平台

电子版：网络资源下载

## 工业常识

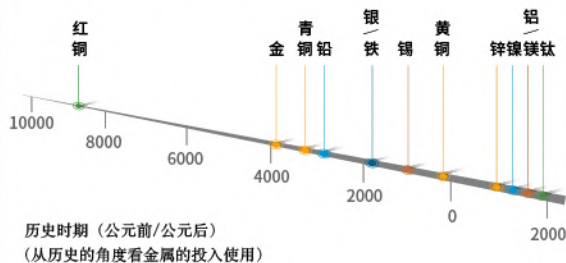
### 金属的历史

“金属时代”是红铜、青铜和铁器时代的总称。

金属是在史前时代被发现的，当时含有金属的岩石与火接触，可能被偶然发现了。由于过热，液化的矿石从材料中溶解，形成闪亮的金属珠。通过实验发现，这些珠子可以变形。

根据考古发现，铜和金是最早的加工金属。这些金属主要用来制造珠宝和轻便工具。仅仅两千年后，重金属锡被添加进来。通过混合铜和锡，人们发现了青铜，它比当时已知的金属坚硬得多。随着这种弹性材料的发现，人类历史上一个新的时代开始了——青铜时代。

大约在同一时间，根据考古发现，大约在公元前3000年，铁已经在今天的小亚细亚被加工。这是加工过的陨石铁，用作首饰。然而，官方认为，铁器时代从公元前500年持续到公元400年，因为在那个时候，铁是通过高炉大量获得的，从而取代了青铜。



我们今天知道的许多金属被发现的更晚一些。例如，1557年发现铂，1751年发现镍，1797年发现钛，以及在普遍存在的GF成型方案事业部最常用的原材料铝在1825年才得以被发现。（GF成立24年之后铝金属才被人发现）

## 员工内荐

### GF成型方案（中国）

邮件联系地址：grace.wan@georgfischer.com

采购工程师	1名	IRP-CSCN202103-01	数字媒体运营专员	1名	IRP-CSCN202103-05
供应商质量管理	1名	IRP-CSCN202103-02	设备维修技术员	2名	IRP-CSCN202103-07
CAD工程师	2名	IRP-CSCN202103-03	模具维修技术员	3名	IRP-CSCN202103-08
CAE工程师	1名	IRP-CSCN202103-04	压铸收料操作员	4名	IRP-CSCN202103-09
压铸工艺工程师	1名	IRP-CSCN202103-06			

### GF加工方案（中国）

邮件联系地址：GFMS.chinahr@georgfischer.com

电加工服务工程师（成都）	IRP-MSCN202103-01
应用工程师-加工中心（上海/潍坊）	IRP-MSCN202103-02
应用工程师/上海	IRP-MSCN202103-03

\*以上职位信息来自各公司人事部，各位同事如有合适的人选推荐，详情请邮件联系相应部门邮件地址并标明职位编号。



# 托起普爱员工之心，管出职工家中真情

## —— GFMS北京友爱互助暑期托管

文：GF加工方案/麦泽锋

偶有跟邻居、朋友闲聊。谈及暑期里孩子们的生活，话题少不了的是娃儿们在家中各种作妖搞怪、家长们无奈中的“掐电断网”。于是，孩子们憧憬的暑期成了部分家长的“难开心”假日。家有俩娃的我们，尤为所难。苦恼，焦虑，烦心，不一而足。承蒙公司对员工的关爱，作为GFMS北京大家庭中的我们享受到了令其他人艳羡的暑期托管服务。尤其是在疫情当下，更显真挚情怀！

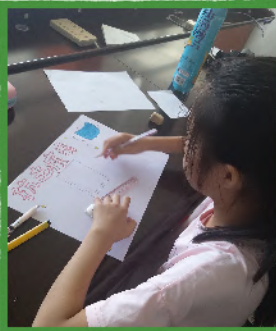
从服务发起到人员统计，从学习、活动场地布置再到午餐的安排等等事宜。人事、工会、设备设施组的同事们为此忙碌不止。为了确保安全，人事组织，工会协调，设备设施组及时施工，对他们的学习、活动场地进行了多次检查后实施了妥善防护；同时又安排相应家长轮流看护；细心的同事为防止他们“无序作乱”，又特意根据孩子的年龄现状制作了作息表。

万事俱备，心中忐忑的我们把娃儿们带来了，不成想，这帮孩子不单单在这里创造了自己的乐趣，也带给我们家长数不尽的惊喜……

作为家长的我，有幸体验了一个相对轻松，和谐的假期。

原来，在孩子们的认知里，无论身在何处，只要有伙伴在一起，就是天堂。自由活动时间自不必说，一会儿手工制作游戏工具，一会儿手绘画报，一会儿又就地取材折起了纸飞机，最后也绝少不了一场比赛较量：我说我的飞机飞得最远，你说你的飞机有旋转特技，他说他的最漂亮……

那好吧，我只能说你们都是 **winner**



学习作业时间，略显安静。一会儿端坐着书写作业，一会儿卧在椅子上看书，一会儿又托腮冥思……

大朋友帮助小朋友分析问题，小朋友之间互相支招提供“好主意”，还有小朋友带领大家一起搞实验，几张A4纸就让她们热闹得不亦乐乎……

动画影视时间，总是他们最开心的时刻。勤快的家长抽时间将视频下载下来置入到活动室里的电视中，一说放映要开始了，孩子们即刻静坐一排耐心等待，观影途中还不忘跟随剧情讨论一下其中的坏蛋有多坏，哪个公主的头饰她很喜欢。当听到他们的“看护者”说，时间到了，你后面就一定会听到他们的大叫：“不，再给我们看5分钟吧，求你了……”好吧，反正身为临时“看护者”的我是每次要认输的！

每天的各项活动间隙，总会有零食分享的时刻，他尝你的饼干，我送你薯片，和谐的样子让我艳羡！当然也会有你吵我闹的时候。“看护者”的我只是中立的听着，看着，直到他们自己和解，或是等到第二天直接忘却……



工会给孩子们提供了午餐，起初的一两天里，他们还稍有拘谨，每次都只跟着自己的家长用餐。两日一过，你再看看吧，他们已经三五一桌凑起来了。

孩子的快乐总是很简单，简单的生活让我们家长也快乐起来。

孩子们在一天天的成长进步，GFMS北京作为GF集团的一员也在蒸蒸日上！



## 健康胜过一切

文：GF管路系统/张金帅

生命，是人进行一切活动的前提条件，是人之根本；健康，是身体的保障，是享受一切美好事物的资本。

前段时间，母亲在微信上给我转发了一条养生类文章，通常这样的文章我连看都不看，因为我一直认为自己很年轻，身体素质各方面都非常好，根本就不必关注这方面的事情。直到我的一位同事突然离世，我才意识到关注自己身体健康的重要性。

我的这位同事是个身强力壮的年轻人，平常生活中也很热爱健身，每天看起来都有充满阳光。每每与他相遇，你都能感受看到他那激情四射的活力，真的无法想象到，年纪轻轻的他竟然因为突发疾病离开了我们。消息传来，我们每个人都为之震惊，不敢相信死亡会突如其来降临到他的身上。后来才意识到，其实这样的事情近些年发生的非常多，只不过不发生在我们周围，我们感受的并不那么真切而已。

人生总是变幻莫测，你根本不知道未来会发生什么样的事，甚至有很多的事一点征兆都没有，就这样突然袭来，这时，我们每个人都可能被打得措手不及。因此无论是年轻人还是中年人，健康问题都是要特别关注的。定时体检，了解自己的身体状况对我们每个人都重要。同时不能因为自己年轻，就把身体的不适放在心上，关爱自己，也是对自己和家人负责任的表现。好生对待自己，你就能在这个世界上看到更多美好的风景，多照顾一些你想照顾的人。所以，现在我终于明白了母亲的苦心，不在认为她的那些话是唠叨了。我将会时刻关注健康问题，多去做一些对自己生命负责的事，因为生命只有一次，人生没有重来。



↑ 《秋·暮归云途》 GFCS/罗志东

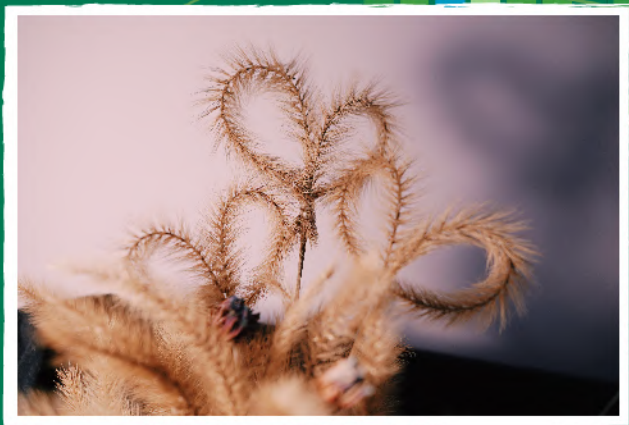
邮箱：robert.luo@georgfischer.com

设备：Huawei VTR-AL00 光圈：F2.2

快门：1/254秒

ISO：50

后期：无



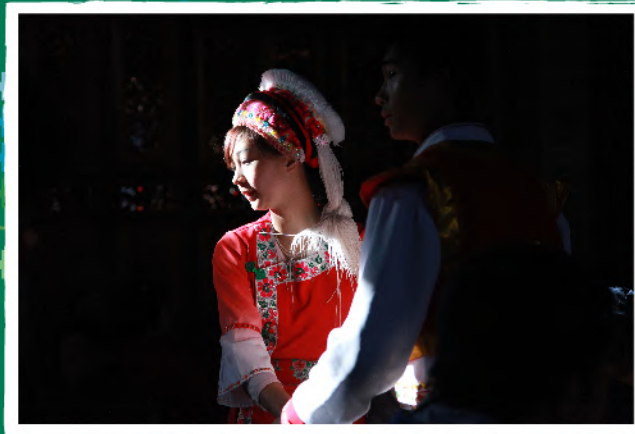
↑ 《盛开的狗尾巴》 GFCS/钱宜灵

邮箱：yiling.qian@georgfischer.com

设备：索尼 光圈：F1.8

快门：1/25秒 ISO：200

后期：无



↑ 《云南·白茶之美》 GFPS/雷伟

邮箱：ley.lei@georgfischer.com

设备：佳能5D II 镜头：24-105mm

光圈：F4

快门：1/800秒

ISO：3200

后期：无

摄影角



## 神舟十二号找到家

文：江风

我是飞向太空的航天载人飞船  
土生土长的“中国制造”  
在太空自由的翱翔  
是中国的科学家自主研发  
让我找到了家的方向

我在广袤的太空游曳  
宇航员在我的体内玩耍  
是他们给了我坚强的力量  
让我插上了梦的翅膀

感谢中国科学家伟大创举  
是他们赋予我的生命  
我身上的每一颗螺丝钉  
都凝聚他们智慧的汗水  
化作坚硬的冰，打破欧美技术的封锁  
给了我冲上云霄的霞光

我有美丽的名字“神舟十二号”  
伟大的祖国是我坚强的后盾  
在太空中没有迷失方向  
和“天和核心舱”牵手的刹那  
有多少革命者的血液在我的身体里流淌  
(2021年6月20日原创于昆山)

作者简介：蔡风江，笔名：江风。男，汉族，1971年出生在美丽洪泽湖畔，平时爱好书画及文艺创作。江苏省洪泽区作家协会会员，中国·思路海浪花文化艺术服务中心编委会成员，作品发布在多个报刊杂志及网络平台。

## 给热心读者的感谢

自从Globe Plus上一期改版以来，我们收到了许多热心读者的来信，他们有的发来了勘误信息，有的给版面的使用提出了很多合理性建议，有的是协助分发渠道。在此，我们对他们表示由衷的感谢，您的支持是我们不断进步的动力。

GFPS 李洁	GFPS 雷伟	GFCS 戴晓晨
GFCS 杜晓东	GFCS 李婷婷	GFCS 万春华
GFMS 杨晓东	GFMS 王黎黎	

未来希望通过我们真心地沟通，使Globe Plus成为你最爱的读物和贴心的伙伴。





# 午餐感悟

文：GF上海/丁阜

每天的一日三餐，相对于与家人朋友一起吃早餐或晚餐，中午一小时的午餐时间是最具有工作属性的进餐，因为我们通常与同事在公司餐厅共进午餐。实际上，除了睡眠之外，我们和同事在一起的时间甚至比和家人在一起还要多。午餐的作用特点还在于，各家午餐和晚餐的不同，每个员工吃的午餐内容是一样的，进餐的时间、餐桌、餐具也完全一样，我们也不需要参与制作食物，所以，午餐是员工在三个半小时工作后体力的一种补充，午餐的目的是帮助员工保持工作的持续状态。

而午餐时间又是工作日中最不具工作属性的一段时间，午餐时间是员工相对放松的时刻，你步行到餐厅，排队等候进餐，取餐盘、领餐和用餐都是一天中难得可以和其他部门交谈的时间，这种交谈可以是工作以外的话题或是会议话题的延续，但不论是什么样的话题，交流的方式都和工作时间中沟通方式不同。在餐厅里，我们可以从工作会议相对严肃的气氛和成堆的问题中解脱出来，也许能帮助你找到一个简单而有效的解决办法，你会好奇为什么之前没有想到。或许你五分钟前刚和你的同事甚至主管激烈争论，但当你端起餐盘时，又觉得自己可以和同事冰释前隙。午餐时间，你可以谈任何话题，发表自己的观点，与别人分享你不知道的新闻，午餐时间也能让你了解其他同事最真实的一面，最不具有工作职务属性的一面，也是离你主管最近的时候，身体上和精神上亦是如此。

午餐时的沟通也许不能解决某一特定的业务问题，但交流过程中碰撞出的小火花可以影响到公司管理和商业策略，这是在处理某一个具体工作问题时无法实现的，也许这就是人类的天性：当我们享受午餐的时候，我们的思想也最开放、最友好，也最愿意倾听和我们不一样的声音，这也是最有效的沟通方式。从饭堂吃完饭后，你的身体得到了放松，你会感觉能量满格，身心都充满了活力，你觉得下午是一份新工作的开始，是愉快的开始。

多年来，你可能已经记不起与同事共进午餐的经历，吃了什么和说了什么。但是，公司的午餐对员工和公司的影响是事实存在着，不管你是否有一种感受，你还是会下一个午餐时间充满期待。



图片来源：Oliver Oettli Photography



## 号外！ 一个属于所有GF人的App要上线啦！

一个能让GF全球员工即时连接，畅快沟通的中央通信平台马上在2022年春季就要和大家见面。这个平台能帮助我们在5G时代的有更加数字化和高效的交流和工作。

2020年GF集团跨部门和地区进行的员工调查显示，我们的员工对最新信息的需求日益增加。而现状是内部用来沟通渠道和平台数量虽然在不断增加，却没有一个中央通信平台能够链接到所有GF员工。因此，为了让每一个GF人都能获得第一手的公司资讯，一个由所有分支机构成员共同组建的项目团队，在过去几个月里，一直在不停完善一个新的中央通信平台。它集成了各种通信渠道（包括Yammer），将取代现有的基于Sharepoint的GF内部网。最重要的是，它可以通过手机应用程序访问，实现随时随地即时通信。让我们一起期待它的到来。

Globepus 3.2021  
出版信息

公司名称：乔治费歇尔商务咨询服务（上海）有限公司  
地址：上海市闵行区苏虹路333号万通中心B2128  
邮件：dan.li@georgfischer.com  
网站：www.georgfischer.com  
图片版权  
乔治费歇尔集团及员工