

# Glob plus

乔治费歇尔（中国）  
员工报

2.2020（季刊）



## + 乐活享受 志趣人生

公司新闻：合力聚势 共瞻未来

专题报道：乐活享受 志趣人生

员工活动：夏之味

+GF+

# 02

## 目 录

公司新闻 4

特别报道 6

2020 第九届新能源国际论坛圆满落幕  
—不可或缺的 NEV 轻量化铸件

专题报道 8

乐活享受 志趣人生

打开世界这部书——旅行的意义  
茶与棋之间的写意人生

抗疫直击 20

抗疫故事——北京工厂员工的动人瞬间

员工生活 22

感谢有你

四岁成长记

夏之味

治愈系多肉

应对风险，保证业务连续

——记乔治费歇尔机床（常州）机床有限公司 ISO22301:2019 内审员培训



05  
GF 成型方案参与  
2020 上海国际压铸展

06

打开世界这部书  
——旅行的意义



20  
抗疫故事——北京工  
厂员工的动人瞬间

22

感谢有你



### 编者按

“在隆冬，我终于知道，我身上有一个不可战胜的夏天。”——加缪《夏天集》

当热烈的阳光穿透墨绿树叶，当蝉鸣响彻沉睡午后，我们知道，夏天，又如约而至。穿越冬的凛冽和春的妩媚，夏天带着重回繁荣的兴奋劲儿出现在我们面前。而我们最新一期的Globe Plus China也再次和大家会面了！在过去这段一切逐步恢复正常的时间，让我们来看看GF公司都发生了哪些事情，而我们的员工又是怎样兢兢业业勤奋向前的。

在本期公司新闻中，我们看到，GF管路系统作为重点支持单位参加了“第六届优品+壁挂炉应用设计案例大赛”，并在活动中做了精彩的品牌宣讲；GF成型方案参加了国际压铸及有色行业年度盛会，并获得“2020年年度促进中国压铸技术进步特别贡献奖”；而GF加工方案移址占地5.15万平方米的新工厂——此次新迁，不仅厂房面积翻倍，我们所提供的产品、服务等也都将更加完备周到——我们再次向行业展示了GF加工方案作为一个高端品牌的创新优势和服务能力。

在本期专题报道中，我们采访了来自GF加工方案的两位同事，工作之余他们各有丰富的个人爱好，却都各具特色，皆为精彩。张国强在GFMS常州工厂负责回转工作台工作，闲时他喜欢与棋友手弹一局，享受下棋时静心思考，谋划全局和落棋无悔；同时他也善收集茶壶，从提梁壶到方壶，从水平壶到锦囊器，每一件中国茶器精品都是他的心头好。在GFMS北京工厂的任志强则是一名机械工程师，同时他也算是个旅游达人，他工作之余喜欢旅游、登山，一次次远离城市喧嚣的旅行让他开阔了视野，也

产生了更多思考；而平时工作生活中的压力和琐碎，也会在广袤天地间化成了“沧海一粟”，在任志强看来，旅行的意义正在于提醒久居都市的人们记得：万物皆有灵，万般皆可爱。在这两位同事的爱好分享过程中，我们可以发现，无论是博弈品茶还是远行他乡，品味细节，享受过程，随心所欲却又坚持始终，是他们的共同特点。

在过去的这几个月，我们GF的员工们也怀着极大的热情持续投入到工作和生活中。GFPS 北京工厂的同事，每个人都以自己特有方式为抗疫持续做出贡献，因此GFPS中国区在上海总部和北京工厂分别举行防疫回顾和表彰大会，以感谢每一位同事的奉献；GFMS常州则成功组织了一次ISO22301:2019业务连续性管理体系的内审员培训，通过这次培训，大家对业务运行的连续性有了更深刻的了解，也为建立和运行高效的管理体系打下了坚实基础；此外，GFMS北京的同事和我们分享了生活感悟——作为北京人，他们对芝麻酱的偏爱，以及在那浓浓香味中承载的关于夏天的美好记忆。

最后，再次感谢您的关注和支持。在此，我们将继续向每一位GF员工诚意征稿，同时如果您对我们的杂志有什么意见和建议，欢迎您发送邮件至：Sabrina.zhang@georgfischer.com

期待下期与你再相遇！

## 公司新闻



## 合力聚势 共瞻未来

——GF 助力西安壁挂炉新风设计大赛

文：GFPS / 雷伟

2020年7月30-31日，由中国燃气供热专业委员会指导，巴巴传媒旗下中国壁挂炉网承办的“第六届优品+壁挂炉应用设计案例大赛”在西安隆重召开，本次大会吸引了西北地区500余产、供、销行业朋友的到来，精英共聚一堂，探索行业新技术、挖掘设计安装新思路，畅聊西北暖通新格局，现场气氛甚是火爆。

GF受邀作为重点支持单位参会，并做了题为《见证百年奇迹，尊享瑞士品质》的品牌宣讲，向嘉宾介绍了GF的品牌、产品，以及在中国的发展，同时在企业展区进行了产品实物展示。很欣喜的是，虽然GF采暖零售业务进入西北区域时间不长，但是会议中接触的客户对GF都非常了解，说明GF在高端家装市场认可度也非常高，大家对于GF在西北市场的发展表现出了浓厚的兴趣，借此机会与GF进行了大量商业接洽。

疫情丝毫没有影响人们对行业的一片热忱，却让暖通人更加坚定深度交流、共谋前程的决心，从签到开始，到场来宾自觉保持距离，按流程有序进场，会议现场气氛活跃热烈，嘉宾观众互动热情洋溢，企业间深度交流取长补短，在澎湃的掌声中，会议圆满闭幕，大家共同祝愿携手冲出“疫”，走向辉煌！

亚大 PE 管道系统  
再一次“游龙入海”

文：上海亚大管件公司 / 杨岭 戴文炬

近日，在某海上平台建设项目中，亚大以良好的企业形象和完善的系统化服务体系获得客户青睐，赢得了整个新建海上平台输水系统的供货权。这标志着亚大市政工程管道系统再一次“游龙入海”，向海上平台建设领域迈出了坚实一步。

海上油气开采历来是高投入、高科技、高风险的“三高”行业，平台作业环境中存在不间断的冲击、振动、摇摆、倾斜等大量复杂和不确定因素，因此对建设平台所用材料有着极为严苛的要求。

亚大深知海上平台建设以及该行业特点，在自身产品质量完全满足要求的情况下，率先获得进入海上平台的各类资质和认证证书，并深入平台建设和运行一线，了解管道工作要求和存在的问题，与平台建设单位多次沟通交流，为客户提供全方位的系统化设计和服务，以自身实力赢得市场。

多年来，亚大PE管道系统产品曾出色地完成多项大型跨海工程的供货设计和系统服务，赢得较好市场口碑。

GFCS 微信公众号精彩  
呈现 GF 成型方案资讯

文：GFCS / 杜晓东

随着移动互联网进入人们的生活，微信作为重要的即时通讯工具成为了大家生活中必不可少的资讯沟通平台。在此环境下，GF成型方案也适时推出了微信公众账号。作为该业务部门重要的媒体发布平台、信息发布平台、互动交流平台和产品展示平台之一，这一公众账号也是GF成型方案价值观和文化展示的重要窗口。自2016年3月上线以来，公众号主要围绕GF成型方案业务，及时呈现及时和优质的内容，如品牌、技术、活动、展会、企业新闻等，迄今已发布了两百多条图文并茂的信息，获得了越来越多同事与行业朋友的支持。未来，GFCS微信公众号也期待大家更多关注，希望获得并及时传播更多优质信息，并在公众号平台为大家持续分享各类来自GF成型方案的精彩故事。

GF 加工方案  
常州新工厂

文：GFMS / 杨晓东

GF加工方案常州工厂现已移址投资1,500万瑞士法郎，占地5.15万平方米的新工厂。此次新迁，不仅厂房面积翻倍，所提供的产品、服务等也都将更加完备周到，向行业展示了GF加工方案作为一个高端品牌的创新优势和服务能力。

常州工厂主要生产加工中心设备。集团毫不吝啬地将先进的铣削技术引入中国，拉动了中国加工中心制造水平的发展。新工厂的生产线完成一台加工中心机床的总装时间在20-30个工作日之间，单月产能可达50台，大幅提升了GF加工方案中国铣削机床的产能。新工厂优秀的MPC零件生产系统，提高了成品件的精度。360平米的研发检测区域，可测试6到8台原型机，快速响应，对产品改进验证。厂内还设有高端应用技术中心，配有多名专业的铣削工程师，在展示产品的同时，还能够为不同的行业开发演示件，提供专业的培训课程，更可直接在工厂进行机床的验收测试FET，同时深度介入新项目的研发。

在国内建厂不仅降低了机床的生产成本，而且大大缩短了交货期，满足了中国的本地化需求。所生产的不同系列机床不单纯针对国内客户，同时出口到全球，是服务全球客户的现代化工厂，事实证明，在行业竞争残酷的背景下，GF加工方案早期布局中国的本地化生产已被证明是一个前瞻的明智之举。

GF加工方案会继续加大在华工厂的战略投资，将更多的瑞士技术引入中国生产，将中国工厂打造成更全面的全球生产基地，让“瑞士品质、中国制造”的机床扎根中国、服务全球。

GF 成型方案参与  
2020 上海国际压铸展

文：GFCS / 杜晓东

国际压铸及有色行业年度盛会于2020年7月15日在上海新国际博览中心盛大开幕！每年七月，如期而至，相约上海！GF成型方案作为压铸行业不可或缺的一分子，也全程参与了本次国际压铸展。

参与本次国际压铸展是GF成型方案作为全球领先的压铸企业的责任。我们的亚太研发总监Steffen Dekoj先生作为被主办方邀约的演讲嘉宾。在四场技术论坛活动之一的“精密模具制造专场”以“GF高质量模具解决方案”为主题，Steffen先生从不同领域切入，为现场观众带来精彩的演讲与技术交流。

本次模具专场，GF成型方案亚太研发总监Steffen Dekoj先生以GF成型方案为本次演讲的出发点，重点为大家介绍了GF成型方案在中国的模具中心。Steffen先生围绕模具中心展开了相应的话题，为大家介绍了GF成型方案的模具开发，模具制造能力以及智能模具制造系统等。紧接着又从研发的角度为大家演示了完整的虚拟开发流程步骤，介绍GF模具工厂全球领先的模具制造能力和已经做好准备应对于各个行业的模具需求。

本届展会延续往年品牌活动“优质铸件评选活动”的基础上，新增“精品铸件鉴赏区”。其中GF成型方案的两个优质铸件就受邀在鉴赏区进行了陈列展示。主办方为了感谢GF成型方案对压铸行业带来的创新技术、带动相关的企业技术和产品创新的杰出贡献，为我们颁发了“2020年度促进中国压铸技术进步特别贡献奖”。

自从GF成型方案进入中国后，通过不断的创新技术和提供高质量的铸件为行业汇入新鲜的血液。在经历中国压铸行业发展多次的转型后，我们不忘初心，始终致力于为各个行业的客户提供铸造解决方案。未来我们会让更多的行业和客户能使用上我们的铸件和模具。



## 2020 第九届新能源国际论坛圆满落幕 ——不可或缺的 NEV 轻量化铸件

文：GFCS / 杜晓东

### 第

九届新能源汽车国际论坛于2020年8月27-28日在安亭汽车城美仑国际酒店隆重召开。GF成型方案作为新能源汽车行业重要的合作伙伴，也全程参与了本次论坛。在此真诚的感谢主办方的支持和众多新能源行业优秀企业以及30多名海内外权威嘉宾的精彩分享。本次论坛集中对当前新能源国家政策，整车厂发展路线及技术、动力电池技术及电池热管理、电机电控及三电系统集成技术、市场分析及核心技术、充换电设施建设、轮毂电机及氢燃料电池技术等进行富有前瞻性和创意性的分享。同时针对行业热点话题，围绕中外市场变化、创新技术等开展了深度讨论，共同助力新能源汽车行业的发展，让到场的所有同行业的观众都得到充分的学习和交流。



参与本次新能源汽车论坛表明了GF成型方案作为新能源车重要合作伙伴的立场，我们不仅仅是新能源汽车的一名观众，更是一名身体力行的参与者。此前，我们与造车新势力爱驰汽车的深度合作以及参与众多全球知名主机厂的新能源车平台的项目都证明了GF成型方案是新能源汽车有力的同行者。我们的亚太研发总监Steffen Dekoj先生作为被主办方邀约的演讲嘉宾，为大家分享了《应用于新能源汽车的轻量化铸件》的精彩主题演说。重点为大家介绍了GF成型方案在中国目前的发展现状和在新能源汽车取得的成功。Steffen先生围绕新能源汽车的轻量化解决方案展开了相应的话题，为大家介绍了GF成型方案的悠久的铸件历史、GF成型方案生产基地之一的苏州工厂、亚太研发中心及其丰富的研发案例和卓越的研发实力，演讲结束时获得了所有观众的高度赞赏和一致认可。

自从GF成型方案进入中国后，通过不断的创新技术和提供高质量的铸件为汽车行业汇入新鲜的血液。未来，GF成型方案将积极拓展更多应用于新能源车不同领域的优质铸件。相信在国家和社会的共同推动下，GF成型方案作为不可或缺的NEV轻量化铸件专家将不遗余力，创新为先的为客户提供优质的轻量化产品。



## 乐活享受 志趣人生

人生是一段旅途，有人喜欢欣赏沿途不断更迭的风景，善于在变换中体验激情，发现真我；有人则愿意在各种爱好中沉静修行，乐活自在。仿佛就如水滴，在汪洋中激流勇进，在湖泊中蓄势沉谧，“一动一静，互为其根”。

拥有良好的爱好与志趣，不但可以丰富我们的生活，更可以与实现自我对话，帮助我们抵御外界各种纷扰的侵袭。就如张国强与任志强，他们来自地图上的一南一北，和千千万万的普通人一样，有自己独特的人生经历，也有各自的爱好钟情。而无论是茗茶下棋观自在，人未动心已远，还是踏风追月展胸怀，在万里路途中体会人生百味，他们都在用属于自己的独特方式认真品味生活，踏实向前迈进，并在各自的旅途上，各自开心各自精彩。

是我们GFMS把他们联系在了一起，虽是不同单位却都在为GF贡献力量，他们在这里工作学习，把自己的年华岁月挥洒在了这里。同时，他们也带着各自富有成果的人生经历和收获汇入GF，为GF大家庭注入更多的活力和不同色彩。现在，就让我们靠近他们，聆听他们的故事，感受他们的内心所得吧。

## 打开世界这部书 ——旅行的意义

“你累积了许多飞行，你用心挑选纪念品，你收集了地图上每一次的风和日丽。你拥抱热情的岛屿，你埋葬记忆的土耳其……”——十几年前陈绮贞哼唱着这首《旅行的意义》轻轻来到大家身边，也让我们不禁开始思考——旅行的意义到底是什么？是离开，还是回来？是摒弃，还是收获？



## GENTLEMAN

Gentleman  
Gentleman  
gin  
gin

## 双面生活 开拓视野

在我们开始采访任志强时，他刚刚结束了自己的西藏之行不久。今年33岁的他，是黑龙江人，机械工程师，在GF已工作了六年。除了日常工作学习，任志强的业余爱好就是登山和旅游。

很多人一听到“机械工艺工程师”这个职业，脑海里蹦出来的要么是惯性的呆板“理工男”形象，要么是天马行空般漫威、DC里的英雄角色，而我们的任志强，用他自己的话来说就是“玩儿high了，我就是焦点；玩儿不high，就比较内向。”这样的双面形象，每一面都是他，每一面又不仅仅是他。

说到能够进入GF工作，任志强说出了两个字：“缘分！”，当初正好想来北京闯荡一番，遇着了正好在招聘的公司就按专业背景应聘，结果就顺理成章如愿以偿！然而，刚进公司的第一年，他发现工作中并没有像当初应聘那么轻松，尤其是在接手了From200BP项目后，由于各方面都处于磨合阶段，而项目本身也任务重压力大，所以那时就经常加班到半夜。就这样从样机到批量生产足足摸索着做了两年，他回忆说那时工作“累了的时候就想周末去爬爬山。”

或许往山峰高处攀爬的同时也磨练了任志强的意志，他就这样在各式各样打怪过程中不知不觉坚持了两年。就像不停攀登终会登顶一样，任志强也终于迎来了第一个职业上的小高峰——Form200BP产品在行业展会上崭露头角并大获好评，订单源源不断涌来——这一刻他感受到了一种油然而生的“成就感”，这样让他觉得这两年的坚持与付出都是值得的。直到现在，他依然在负责该产品，而原来的Form200BP也升级成为了“FormP350”。

除了原有项目，任志强目前还主要负责新产品的导入以及老产品的维护。从小批试产到批量生产，按照他的话说工作就是“连接研发与生产的桥梁”。而正是因为这个“桥梁作用”，他在工作中能够接触和支持到各个相关环节，包括采购、供应链、研发、生产……甚至连一些工程相关文件，如产品相关说明书、使用说明书、组装说明等等，都是他负责协调，甚至参与资料编写。而说到目前这些繁杂的工作，

任志强看的是另一种角度：“因为各方面都有所涉猎和了解，所以自己的认知范围也在不断扩大，整体感全局观更凸显了。”也许这也正如是他不断开始新的旅途、结识新的朋友一样，是一次次崭新的尝试，一次次阅历的累积，成就了一种全新的人生体验。而我们每个人面对的生活和工作，又何尝不是一场充满未知的旅行呢？

“万物可爱，未来可期”——任志强是这样形容每次旅行回来“满血复活”的状态。世界是一部大书，只有不断旅行，才能不停探索翻阅那不同的书页内容。说起最近刚刚结束的西藏之旅，他也有好多想法与我们分享。话说这次旅行是他和好友两人一起完成的。这既不算是一场“说走就走的旅行”，也不是筹划很久的远途，而是大家刚好都有时间，又正好一直都想去拉萨，于是就先自由在当地适应了几天后，就地报了一个旅行团成行。

这一次，他们一起攀登上了海拔5190米的那根拉山，走过了清澈的月亮湾，用无人机飞跃无人之境，穿越了壮观的他若拉冰川……一路上，高原、雪山、草地、湖泊、斜阳，天高地迥，南北无边，自然的壮阔辽美是用语言无法描述的。而旅途中唯一美中不足的就是任志强有一点高原反应，按照他自己的话说，那就是“眼睛在天堂，身体在地狱”，所以当看到原住民能放声歌唱也是由衷地钦佩。

好像每一个去过西藏的人都会经历一场心灵的洗涤，任志强也不例外。他说自己去过越多的地方，登过越多的山峰，就越会感佩自然的伟大力量，进而也越会对大自然保持一种敬畏。特别是在无人区时，他们更加切实地感受到了人类的渺小。未来，他说还想再去探索一次西藏，因为这一次他“把心留在了那里，等下次再去的时候再把它接回来。”或许正是这一次次远离城市喧嚣的旅行，让他产生了更多的思考，更趋于向内探索。而平时工作上的压力、生活中的琐碎，往往也会在这样广袤的天地间化成了“沧海一粟”。正是通过这样一次次地做减法，不断地腾空再蓄满，他获得了更多的能量，好像为心灵做了场瑜伽，也愈发能看到真实的自己。而旅行中的所见所闻，所思所想也都会像是朴树的歌

曲《平凡之路》里唱的那样：“我曾经跨过山和大海，也走过人山人海……直到看见平凡才是唯一的答案。”在任志强看来，旅行的真正意义在于，提醒久居都市的自己要一直记得：万物皆有灵，万般皆可爱；生活在当下，未来实可期。

## 离开是为了回来

除了长途旅行，任志强也经常会选择周末在近郊爬个山，或者在一个新的地方骑着共享单车穿过一条条弄堂小巷，探知一个不曾认识的地方，聆听那里的方言俚语，并从细节中感受当地的烟火人文，比如人群、街角、橱窗、飞檐、草木……喜欢，就随时驻足观察，用眼睛记录，用内心体会，这些市井的气息在他看来又有一种别样的风味，是一种踏实生活、车马油盐的寻常日子。因为他善于拍摄，一度曾被驴友邀请做摄影师，久而久之他也愈发熟练地使用镜头捕捉亮点，现在，他甚至开始借助无人机代替自己去想去而不能去的地方，让无人机从高空、从远方变成自己的眼睛。然而，当视野被再次拓宽之际，问起他目前最想去的地方，他笑了，只说：“回家。”

“家”这个字可能是每一个游子心底最柔软的一块地方，只一个字便胜却千言万语。尽管任志强会经常出去旅行，但是他的年假从来都是攒着过年回家的时候用，因为这样可以在家待得久一点。而无论走多远，父母都是收回远行子女的那条风筝线。

而很多自己曾去过、觉得不错的地方，任志强也都会带着父母再去游玩一遍，此时的他仿佛父母身边的小侦察兵。就如之前的长白山，他就是自己去探了个路，一路下来觉得挺满意，就做好攻略带着父母，一起畅游在了天池脚下。

生活抑或工作，对于爱旅行的任志强来说，都可以看作一次新的旅程。而每一次重新出发，都是开启一段新的尝试。他在旅程中结识新的朋友，又通过新的朋友打开新的世

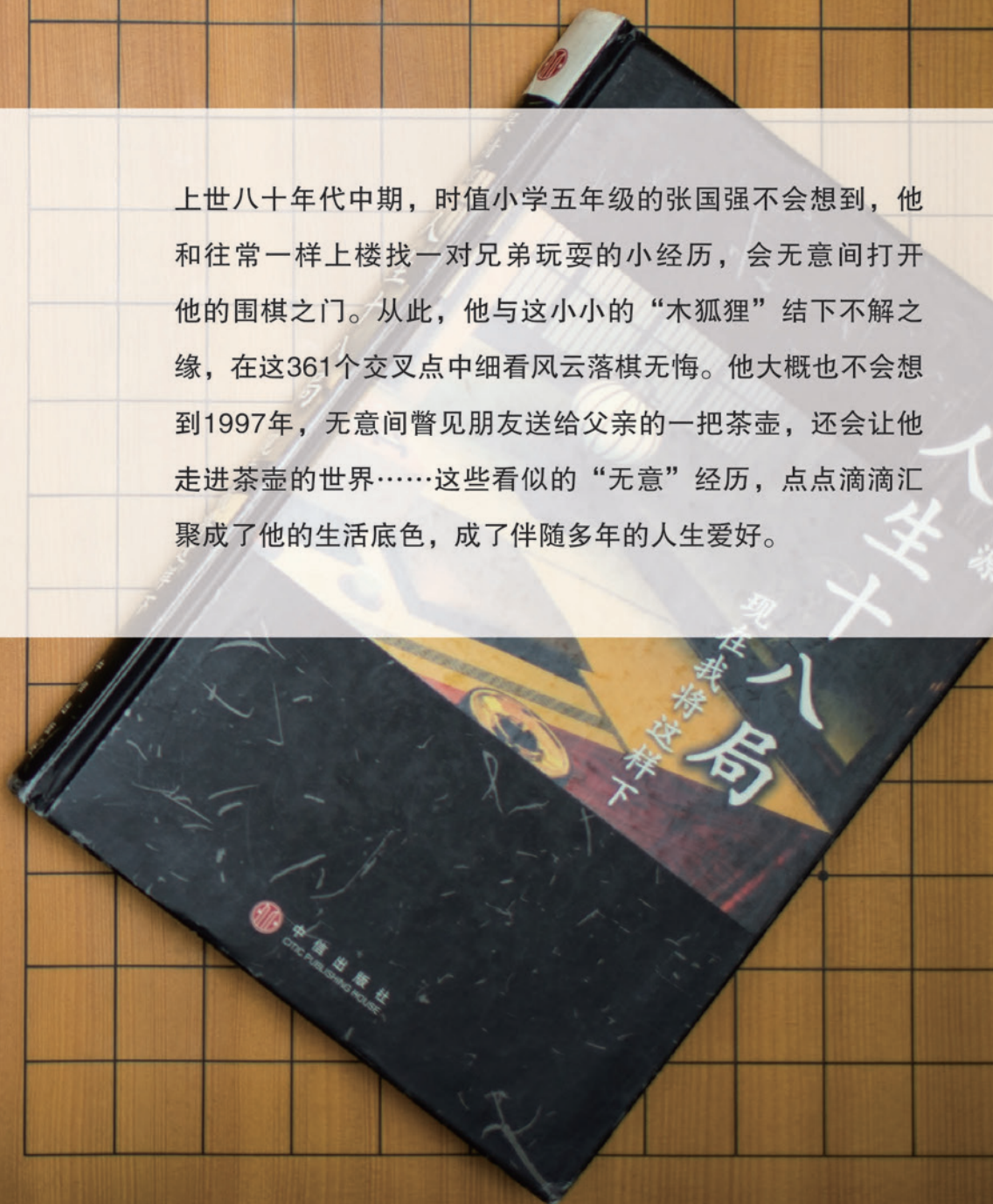
界。旅行成为他与外在沟通的一座桥梁，也成为他一个有趣生动的生活方式。

在一次次的旅行途中，他都又一次次看到自己，并不断勾勒调整出属于自己的一份人生蓝图。“生平多阅历，胸中有丘壑”。他相信，越是了解自己，就越能找到“本真”，越能变得更加宽阔和从容。所以，原来每一次的出发并不是为了离开，而是为了更好地回来，使更好的自己回来，用一成不变的初心回来，带着对生活更加醇厚的眷恋回来。



# 茶与棋 之间的写意人生

上世八十年代中期，正值小学五年级的张国强不会想到，他和往常一样上楼找一对兄弟玩耍的小经历，会无意间打开他的围棋之门。从此，他与这小小的“木狐狸”结下不解之缘，在这361个交叉点中细看风云落棋无悔。他大概也不会想到1997年，无意间瞥见朋友送给父亲的一把茶壶，还会让他走进茶壶的世界……这些看似“无意”经历，点点滴滴汇聚成了他的生活底色，成了伴随多年的人生爱好。







张国强

## 茶壶爱好 大道至简

张国强今年47岁，负责回转工作台工作，在GF已经工作了十年。他最开始从事的是机床工作。说到进入GF，张国强只说了一个词：“碰巧！”他在的原厂常州机床总厂改制，当时碰巧有人介绍他进了当时的无锡机床厂，又在一年后顺势进了GF，这么一待就是十个年头。

他刚进厂时，当时厂里只有一条生产线，做的是三轴机。2011年，厂里为了促进产业升级，决定研发五轴机，张国强主动申请加入。于是，他和另一位中国同事以及两位外籍同事（？）一共4个人开始了此项工作。他们分成两组，中外员工两两搭配，张国强这组负责完成整机，再与另一组的同事进行总装。从最初台到完成调试、调校精度、生产市场样机到最后的批量生产，这个复杂的过程被他回忆得云淡风轻，一点也没觉得自己当初完成这个国内最早生产的“五轴机”是多么值得夸耀的事。

这样四两拨千斤的性格也体现在他的个人爱好——茶壶收藏上。1997年，一位朋友到访时曾送给张国强父亲一把茶壶，而就是这把“平平无奇”的茶壶在无意间点燃张国强的收藏热情。他开始流连花园市场，在一个个茶壶店面里寻找心头好，听店里老板诉说自己的茶壶经……就这样一来二往，默默地自己摸索出了门道，与茶壶店老板也成为了朋友。于是他也就顺势收了几把心仪的茶壶。

说到心仪的茶壶藏品，张国强如数家珍。从提梁壶说到方壶，从放在水里不会下沉的水平壶说到做工别致的锦囊器，每一件都是他的心头好。其中，品相上乘的他会小心翼翼收藏在盒子里。有把最得他心的是一把已故大师做的壶。据他介绍，作者当时只是工艺师，但后来好像是国家级的大师了，他的作品市值也比原来要高出了两个档次。这把壶目前应该算是绝版。而当问到收壶的时候是否花了大价钱，他说：“那时收的早，并没花多少钱，市场上也不像现在炒得

这么高。”

张国强说喜欢茶壶里的“光货”，不喜欢那种花里胡哨的，因为一个大师说过：“看一个作者的水平就去看光货，上面什么都没有，一看就能看到毛病，什么瑕疵都看得出来，掩盖不了。”——大道至简，说的也许就是这个意思。而张国强对此颇为认可，也在不经意间把这个道理实践在了自己的工作、生活之中。

## 方寸之间 精益求精

张国强还有一个爱好是围棋，这个爱好说起来要比他收藏茶壶还要早上好些年。从他小学五年级的时候就开始了。当时住在他家楼上的是俩兄弟，张国强经常去找他们玩，有一回兄弟中的哥哥无意间带回一副围棋，一下子就吸引到了当时年纪还小的张国强，他感到非常新奇，一个大盒子分白子黑子，不知道是有什么魔力般，对他吸引得不得了。他开始经常到兄弟俩家下棋，慢慢感觉有点学会了，就自己也去买了一副回家琢磨。

后来，他开始去当时文化宫里的棋社玩，观摩别人下棋，偷偷师，偶尔也切磋一下。再后来，互联网开始兴起，他就在围棋网站上下棋。最开始在清风，后来清风没有了就在亿城？新浪下棋，还在奕客下慢棋……网上还曾有个棋友会，会长大概是业余5段，他是业余2段，于是他就让会长教着下棋，孜孜不倦甚是入迷。

张国强介绍说围棋是“木狐狸”，顾名思义棋子像木头做的狐狸，也很容易让人沉迷。他喜欢像下棋时这样慢慢静下心来思考，而且能有前瞻意识和全局观，先走哪一步再走哪一步，想好之后落棋无悔。他也喜欢像下围棋一样，把每一次经历的输赢都当作一次学习，输了一盘就慢慢琢磨，再在迂回中完善成长。

他的这股执着钻研的劲儿也用在了工作中。曾经有一次



一台3+2的功能台的C族激光(?)出了问题,如果按照原来的整修方案可能需要一天时间,还要更换零部件,费时费力。于是张国强和另外3位同事一起,静下心来反复检修,更打破常规思路,不放过设备里的每个螺丝、零件,缜密分析、反复试错,终于提前半天就完成了整修和部件更换,提高了工作效率。

问他有这么好的技术是不是在单位里比赛都可以拿优胜了,他笑了笑说:“我们每年搞一次类似于技能比赛一样的活动,我基本都去参与一下,主要抱着学习的心态,跟同事们一起学习,反正跟着他们年轻人一起玩玩,开开心心相互切磋,也能提高技术水平。”他说的轻描淡写,但其实他经常帮着同事们弄“工位”,少则一台多则三四台,有时需要一个礼拜有时则需要一个月时间。而他的操作步骤也经常编写为OMS工业工作指导图,就是把每一步工作流程拍照,制定成画册图片,旁边配以文字说明,对每一步工作进行指导。而这些颇考验技术水平和耐力的工作都被他称之为“帮帮忙”。



### 心随意动 率真雅兴

与张国强聊天,处处都能感受到他的随和随意,他说自己喝茶其实没有那么多讲究的,红茶绿茶都泡泡,无所谓,如果一定要说喜欢,他比较钟意宜兴的茶叶,还有茅山清风。他说自己的茶具也都是最基本的,没什么大讲究,用茶壶主要是因为茶壶泡出来的茶更聚香,不像玻璃杯陶瓷杯里的。而谈到下围棋,他说曾有过想在网上面冲业余六段的念头,主要期望提高一下自己的围棋水平,不过工作之余感觉有点累。看似说的不经意,但是面对自己特别钟意的,他也是随了自己的这颗执着热爱的初心。

他回忆说,之前遇到过一把小巧玲珑的圆壶,不论是品相还是制作老师都深得张国强喜爱。他曾想找熟悉的店家老板收回来。只可惜这把壶在外地——宜兴,而且壶主人对之也是珍爱有加不愿割爱。这却激发了张国强身上的那股韧劲儿,一个多月内他反反复复软磨硬泡店家老板,“你帮我再去看看”、“再打个电话去问问吧”……这一天茶壶店老板又要去宜兴了,张国强锲而不舍再一次拜托了茶壶店老板,充分表达了自己对这把圆壶的喜爱,终于收到了老板的电话:“你过来看看吧!”简简单单的几个字,在他心里却燃起了烟花,下班之后他赶紧去了店里,捧着来之不易的小圆壶不住感慨:“我总算把你买回来了!”

“围棋方面,如果有机会,我想收集七十年代的‘云子’,棋子是产自云南那里的云石材质。”……说起他的这些爱好与收藏,张国强如数家珍,娓娓道来仿佛一个孩子。而当问起他18岁的儿子是否也对这些感兴趣时,刘国强则又恢复了随意轻松的样子,他表示不会干预儿子的喜好,他小时候短暂地喜欢过一阵围棋,现在有了别的爱好,他也不强求,他都尊重孩子的意愿。

而再问起他是否因为这些爱好与工作生活起过冲突,他很快地给出了否定。他时刻都保持着热情,又时刻保持着清醒,这些毕竟都是爱好,于工作和生活而言,孰轻孰重他分的很清楚。何况,作为爱好,真的喜爱就不会刻意,雅兴在于体会。在他看来,无论茶壶还是围棋,他们都仿佛生活中偶遇的一朵美丽小花,遇见了就满心欢喜合了心意,轻轻拿起细细品味欣赏,重要的是过程,随心随性却不会轻易舍弃。而如此热爱,生活也必以礼馈之,在每一个不经意间,都让他收获了专属自己的人生精彩。



# 抗疫故事

## ——北京工厂员工的动人瞬间

文：GFPS / 戚明明

**2**020年6月初正当我们庆幸武汉终于战胜了新冠病毒，生活逐步恢复到正常时，北京的同事已经在讨论什么时候能摘下口罩，孩子们期盼着可以重返校园了。这时北京新发地拉响了疫情的又一个警报，平静的生活秩序又被打破了！疫情又来了而这一次它离我们如此之近。没有几天北京工厂所在地通州已经发现确诊病例。

警报在不断升级黄色到白色，三级到二级，没有特殊情

况不能出京，昨天还正常运行的公共交通系统一夜间全部要求提供《核酸检测阴性证明》才能乘坐。很多家住外地的同事通勤都受到了严重影响。

部分每周末才能回家和家人团聚的同事，看到疫情每天的变化以及不断收紧的抗疫政策，为了能正常出勤工作放弃了周末回家的机会，坚守在工作岗位上！家住北三县的同事，每天都不清楚自己今天下班后还能不能回家。维修部门



的一个同事贾东升早晨4点排队去检测，就是为了能拿到7天内的核酸阴性检测证明保证出勤。他们坚守在工作岗位上！

生产部门的同事韩强在取得证明前不得不放弃开车，改为步行，有时还不得不趟着水从检查站的桥下通过走路回家。有的同事准备了《核酸检测阴性证明》《工作证明》《进京证》《身份证》每天排队两个小时进出检查站。而我听到最多的一句话就是“没事我们能克服”。面对汹涌而来的疫情他们选择了勇敢面对，我们坚决支持国家采取的各项严格措施。每天坚持戴口罩、工作场所定期消毒、通风。积极响应

政府组织的全员核酸检测号召，冒着酷暑进行核酸检测。

我们热爱我们的国家，每个人都以自己特有的方式在为抗疫做着应有的贡献。我们热爱我们的工作，我们排除万难坚守在工作岗位上为我们的客户提供高质量的产品。

因为有了这样一群默默无闻又极其积极乐观的同事，我们的抗疫工作取得了积极的进展，可怕的瘟疫再次被扼住了咽喉。我们的生产、生活没有停止，乔治费歇尔的产品在不断的装满发往全国各地的货车。在这个特殊的时刻，有你真好，感谢有你！

## 感谢有你+

文：GFPS / 雷伟

2020年7月20日及7月30日，GF管路系统中国区在上海总部和北京工厂举行了一场防疫回顾和表彰大会，在疫情逐步得到控制后，同事们迎来了难得的相聚。

GF管路系统中国区从2月17日恢复上班，在这半年的时间里面，所有同事严格执行公司防疫措施，测温上下班、日常戴口罩、保持社交距离，共同度过了一段“熟悉又陌生”的特殊时光。“这要是搁几个月前，我们是不能这么多人聚集在一起的，哪怕戴着口罩。”在致辞中，GF管路系统中国区总经理袁立辉先生如此调侃。

这场突发的新冠疫情，让每一家公司、每一个家庭、每一个我们都受到了冲击，大家时时刻刻都关注新闻，都在为了或近或远亲戚朋友们担心，电话微信不停地叮嘱。同时，在公司层面，在大家的共同努力下，公司迅速复工复产，我们被迫直面灾难，但是我们用自己的担当，让公司运行起来，这背后都是很多同事的默默付出。

在致辞中，袁总感谢了所有人的共同付出，同时也特别感谢了这段时间持续在岗位上为了防疫坚守的同事。比如两地生产部负责人钱峥嵘和戚明明，以及行政部的高霞和李柏，从疫情初始就四处奔走寻找防疫物资，尤其是口罩货

源，为公司复工复产提供了必要条件；还有上海生产部王春明，他和钱峥嵘在外地员工遇到返沪、隔离居住的困难时，及时伸出援手，协调派出所、村委会、隔离酒店的事，在做同样事情的还有北京生产部戚明明，他们的举动让同事感受到了大家庭的温暖；还有人事部的管敏和李杉，在整个春节期间，始终和所有部门经理、同事保持沟通，统计员工信息资料，要确保我们的同事都处在安全的状态中；市场部在过年期间，紧急处理因为疫情打乱的活动计划；HR、产品部和COE部门迅速组织了在线培训等等，每个人都在为了公司的运转而竭尽全力。

而所有人当中，最为平凡、却又最为重要的岗位，无疑是工厂门卫。他们每天需要接触大量的人员，需要严格执行防疫规定，哪怕出现不被理解的情况。为此公司向他们颁发了“防疫模范”奖状。袁总说：“你们是我们大家的“抗疫模范”，感谢你们在平凡岗位上不平凡的表现！”袁总还向复工初期表现突出的同事颁发了奖状，他们来自HR、COE、产品部、QA，为在家办公的员工和经销商迅速准备了一系列充实、实用的在线培训。

会议中，大家还一起观看了总部制作的视频，全球各



地高管及员工代表，回忆了疫情中的感人细节，感谢每一位同事的坚守。公司特别准备了冷餐会，向大家表达谢意，袁总举杯倡议，希望大家继续配合防疫工作，保证安全生产，疫情还没有结束，我们还需要当好防疫的“螺丝钉”，继续认真高效的完成本职工作。所有人举杯，为自己的努力、为公司更好的发展干杯。

## 四岁成长记

文：GFMS常州 / 褚贺贺

**从**呀呀学语到每日如数家珍般分享生活趣事，转眼间，你已经四周岁了。伴随着今年超长的雨季告一段落，闷热难耐的酷暑来临，你早早地开始期待自己的生日。我也在思量怎样送你一个合适的生日礼物。

这一年来，你从嘤嘤泣泣地在幼儿园门口徘徊到勉为其难地步入校园，从畏惧胆怯到小心翼翼，始终未能开启独立的勇气。突想，应该给你一次勇气与意志的洗礼——爬山。爬山能有回归自然，亲近大自然的静谧，同时挑战高耸的山峰和弯曲的山路，能有效检验小朋友的心境和精神耐压能力。

经过简单的筛选，选定了有苏南第一峰之称的宜兴竹海玉女峰，海拔611.5米，是八百里宜南山区的最高峰。而且玉女峰地处最大的竹资源风景区，锻炼与放松相得益彰。

到了出发的日子，天公不作美，一大早下起了淅淅沥沥的小雨，进入景区，我们沿着弯曲陡峭的台阶路，伴着微微细雨和层层热雾，开始了今天的旅程。一路上丫头蹦蹦跳跳，兴致颇高，一个多小时就来到了登山步道的起点“海底”，山涧水和天然雨水汇集成了小小的“瀑布清潭”，潭水清冽，犹如一汪澄澈的明镜。丫头也是热的满头大汗，到“海底”潭边洗了把脸，补充了一下能量，准备今天的挑战。

由于阴雨天能见度低，景色并不佳，我和妻子时不时表达出对雨天景致的失望。而丫头却出奇的平静，只是开心地



攀爬、静静地观察，时而赞叹竹子的高大粗壮；时而惊奇于山竹的修长秀丽。山路愈发陡峭蜿蜒，妻子略感体能不支，丫头也渐感疲惫，我用年轻时步登五岳的经验告诉丫头，重心前倾，减小步幅，控制步频，调整呼吸，尽量匀速前进，为了分散爬山疲惫的注意力，我给丫头讲了竹子前四年只生长3cm，第五年以每天30cm速度疯狂成长，告诉她什么叫做厚积薄发。同时普及了一首郑板桥的“竹石”：咬定青山



不放松，立根原在破岩中。千磨万击还坚韧，任尔东西南北风。告诉她性格坚韧的重要性。聊天中，不知不觉，已经来到距离山顶200米的地方，丫头衣服已经全被汗水浸湿，头发像洗过一样，为了不打乱丫头的体能节奏，妻子已经被我安排远远地拉在了后面。丫头突然说：“不行，我要去接妈妈，不能把她拉在后面，丢了就麻烦大了。”说完毅然地回头去接妈妈。稍时，我从上往下，看到丫头搀着妈妈，一步一阶地赶了上来。我第一次被四岁的丫头震撼到了。就这样，丫头时而追上我问一些大自然的问题，时而又去拉拽体力透支的妈妈，而后路过的成年游客也对她啧啧称赞，丫头就愈发地被鼓励到。

“我看见阳光了，快看，快看，爸爸！”我们终于来到了

山顶，看到美丽的风景，所有的疲惫与劳累都抛之脑后，沉浸在登顶的喜悦中。在山顶最高处，极目四望，山峦沉郁而秀朗，清风徐来，脱去了山下的闷热潮湿，山水相依，山连山，峰接峰，满眼翠竹层峦叠翠，一望无际的浩瀚毛竹，别有一番清丽优雅。

登山全程6.6公里用时近4小时，最高海拔611.5米，四岁的你，能克服疲惫，全程步行，独立登顶苏南第一峰——玉女峰，我顿感自叹弗如。希望将来面对困难，你能以此为励而持之以恒，乘长风，破万里浪；挂上云帆，横渡沧海，努力追逐心中的梦想。

## 夏之味

文：GFMS / 汪若杨

周末的午后，闲来无事，跟母亲讨了个差事，着我速去鼓楼买些她爱吃的芝麻酱，说来也是有趣，都说东辣西酸南甜北咸，从小到大，在北京这个道地的北方城市，咸不咸的谈不上喜欢，反而是这一口芝麻酱是越吃越有滋味。

北京人对于芝麻酱的热爱是深入骨髓的，全国再难找到第二个城市有如此爱好，曾有人戏言，说北京人血管里流着的都是芝麻酱。有一年北京的芝麻酱供应紧俏，老舍先生曾亲笔提案要求政府解决麻酱的供应问题，他说“北京人的夏天，离不开麻酱”，后来北京的粮油副食店真的就恢复了芝麻酱的供应。

若要感受最地道的麻酱，还是得鼓楼赵府街副食店售卖的散装酱，这是全北京最后一家粮油副食店，老板李瑞生老爷子满头白发，一把酱勺使的出神入化，店里卖的是“二八酱”（即芝麻酱和花生酱一定比例调和而成），浓香醇厚，回味无穷。

可能是年纪渐长，近几年，越发喜欢回忆。

短暂的梅雨季节之后，一夜之间，由春入夏，夜晚的春寒未落，正午的日头就已经晒得人头皮发烫。北京人喜欢讲春困夏乏，夏之巨人托着疲乏的脚步缓缓走来，一切都仿佛静止一般，耳边的蝉鸣和发角的汗珠让人心头平添一丝燥郁，着实提不起兴趣来。

这样的日子是万万没有食欲的，往日觊觎的山珍海味，鸡鸭鱼肉也让人看着生嫌，每逢此时，擅操持的母亲会烧上几锅开水，再将肥瘦相间的猪肉细细的切做臊子，下葱姜黄

酱小火煎煮，点几滴香油提味，配面的炸酱便做成了。

北京人的炸酱面一家一个做法，逢至此时，母亲会大声呵斥还躺在床上的父亲，着他速速去调酱伺候，睡的正迷糊的父亲翻身起来，叹一口气，掬一把清水洗脸，精神了起来，在柜子里中翻翻找找将芝麻酱和其他配料取出，趿拉着鞋走到桌旁，瓶瓶罐罐的摆了一排。

调芝麻酱有一道重要的工序，就是“懈”，即是将芝麻酱倒进海碗里，一边兑水一边用筷子搅拌，直到将芝麻酱稀释到筷子挑不起来，再调入每家不同的独特调料，最后一把白芝麻提味增鲜，就齐整了。

沸水煮面，面要是手擀的不能是机器切的，不然咬在嘴里总是缺了那一股子嚼劲，新出锅的面条满满的盛在碗里，先不忙吃，拿到自来水龙头下连过三遍，洗去浮华，徒留下的是晶莹剔透的面条，浇上炸酱、芝麻酱、再配上切好的黄瓜丝和水焯过的豆芽，便是北京人的消暑神器：炸酱面了。

满满一大碗下肚，就是一个“爽”字！抹一抹嘴边的油花，毒辣的日头也不那么排斥了。一阵困意袭来，寻个阴凉的角落倒头便睡，再醒来已是日头偏西，枕下是一滩汗水，浸透了背心，撑开略显肿胀的眼皮，窗外的天色昏黄，一场雷雨即将到来。

大雨过后，泥泞的小路传来泥土的芬芳，夜晚的天空月朗星稀，一丝晚风吹过，天空中不见一片云彩。

思绪回转，走在干净整洁的北京街头，头顶的阳光依然普照大地，夏天的滋味已再难寻觅。



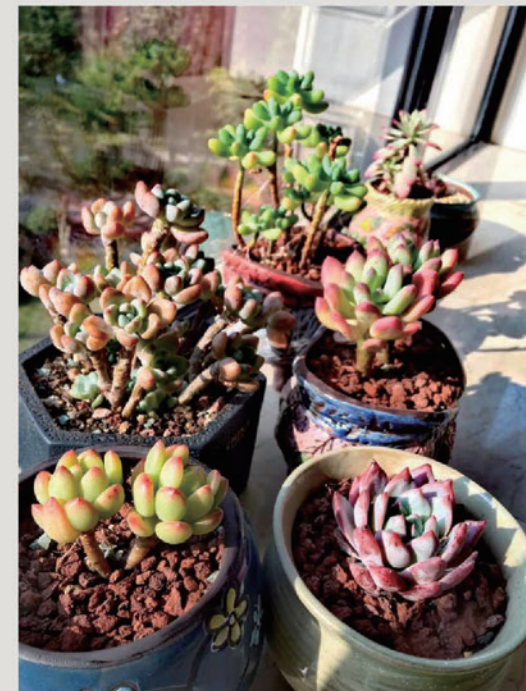
## 治愈系多肉

文：GFCS / 许勇骅

风吹一片叶，万物已惊秋，历经高温摧残的多肉终于都安全渡夏了。整理阳台，撸枯叶，修根，换土，杀菌，忙忙碌碌中，心情却格外宁静，多肉真的是治愈系的。它不需要过多的呵护，但是却需要你把它放在心尖上，你过多的浇水呵护反而只会让它黯然失色，给它一抹阳光，一把颗粒土，一份随缘的心态，总会回报给你灿烂绚丽的秋天。

说说如何入的多肉坑，几年前某天朋友圈刷到别人养的多肉，肉肉的，萌萌的，开的花小巧而可爱，这个植物我爱了！网购，跑花卉市场，多肉小白从此开始一发不可收拾，最开始养普货，不懂如何照顾，腐的腐，徒的徒，像极了一片菜地。而后，做功课，选透气的盆，用颗粒土，好看又透气的铺面石。从淘宝店铺购买，发展到现在买直播的一物一拍，边看边羡慕云南的开挂地区。就这样买肉，买盆，买土，一直循环着。

家里的阳台就是我的一片小天地，看着多肉心情就愉悦，泡一壶茶，晒个太阳，生活节奏顷刻间就慢了下来。保持怡然心态，像多肉一样慢慢享受阳光雨露的滋润，历经时间的沉淀，总会在你意想不到的时间悄然绽放，然后四季更替，缤纷过后终归淡雅宁静。



# 应对风险，保证业务连续

## ——记乔治费歇尔机床（常州）机床有限公司 ISO22301:2019内审员培训

文：GFMS / 陈东鹰

**近**日，乔治费歇尔机床（常州）有限公司组织了一次ISO22301:2019业务连续性管理体系的内审员培训。

业务连续性管理体系是用于建立、实施、运行、监视、评审、保持和改进业务连续性，是企业整个管理体系的一部分。当前，由于自然灾害及人为事故频繁发生，企业业务运作的不确定性和风险大幅度增加，而加强企业的业务连续性管理则成为打造最佳企业应急预案的必然选择。ISO22301:2019致力于使企业更具有适应性，其“高阶结构”的框架帮助企业建立一套一体化的管理流程，促使企业对潜在的风险加以识别、评价和分析，预防这些风险对企业的运作可能造成的威胁，并提前制定出应对计划，减少风险给企业带来的损失。

本次培训采用分组的模式，培训中各小组积极参与，踊跃发言，课堂气氛非常活跃。培训老师首先介绍了ISO22301:2019标准的各个要素，分析了各要素与其他体系标准的不同之处，并着重讲解了运行模块的内容。通过讲

解，指导我们如何针对业务影响分析结果，制定业务连续性计划，并对BCP计划进行演练和测试。通过在课堂中实战练习识别关键过程，识别各过程所需的资源，针对各过程进行业务影响分析和评估及业务风险分析，制定业务连续性策略，加深了我们对ISO22301新体系的理解。

为了实现业务连续性，必须要有相应的知识、技能和专业人员参与该体系管理，并且在发生中断时做出专业的应对。通过这次培训，大家对ISO22301:2019业务连续性管理体系有了深刻的了解，为建立和运行该管理体系打下了坚实的基础。



GLOBE PLUS 2.2020

### 出版信息

出版方：乔治费歇尔商务咨询服务（上海）有限公司

地址：上海市浦东新区金海路1000号26幢5A

邮件：sabrina.zhang@georgfischer.com

网站：www.georgfischer.com

图片版权

乔治费歇尔集团及其员工